

E BOOK BUSINESS



**PERAN
WANITA
DALAM
BISNIS**

LIES HUZAEMAH

E-BOOK

PERAN WANITA DALAM BISNIS

OLEH :

LIES HUZAEMAH

MOMPREENEUR

Alhamdulillah puji dan syukur saya panjatkan kehadiran Allah SWT, tak lupa juga sholawat dan salam saya haturkan pada junjungan kita Nabi besar Muhammad SAW beserta keluarganya serta sahabat-sahabatnya. Saya merasa bersyukur sekali karena mempunyai kesempatan untuk menuangkan tulisan yang akan saya rangkum dalam sebuah ebook yang insya Allah akan sangat bermanfaat sekali khususnya bagi saya dan umumnya bagi orang banyak.

Ini pengalaman pertama saya menulis sebuah buku. Saya mohon maaf sebelumnya bila dalam tulisan saya banyak kesalahan baik dalam penulisan maupun dalam tata bahasa. Saya di sini akan membahas mengenai "Peran Wanita Dalam Bisnis". Saya sengaja membahas tentang seorang wanita karena dalam era global sekarang ini seorang wanita, sangat berperan dalam perekonomian maupun bisnis yang berkembang di Indonesia maupun dunia.

Bukan hanya zaman sekarang dari zaman dulu, peran wanita sudah sangat berpengaruh besar dalam perkembangan bisnis. Contoh yang paling nyata Ibu Negara kita Ibu Tien Soeharto, bagaimana peran beliau dalam segala usaha baik membantu suaminya maupun dalam pendirian Taman Mini Indonesia Indah (TMII) beliau lah yang pertama mencetuskan berdirinya.

Apalagi zaman sekarang, begitu banyak wanita yang berperan dalam pengembangan bisnis yang telah memberikan banyak lowongan pekerjaan baik bagi wanita maupun laki-laki.

Dan yang lebih kerennya sekarang banyak wanita yang berbisnis di rumah. Selain dapat menghasilkan rupiah tapi juga berperan sebagai ibu rumah tangga, mengurus suami dan juga mengurus anak. Alhamdulillah saya termasuk ibu rumah tangga, yang menjalankan bisnis dari rumah. Suami, anak dan rumah keurus tapi juga sudah mulai membantu suami dalam hal penafkahan keluarga.

Awal Gabung Berbisnis

Saya adalah seorang ibu rumah tangga dari 3 orang anak. Sehari-hari saya hanyalah mengurus rumah, mengurus kebutuhan suami dan anak-anak. Bahkan saya juga berperan sebagai ojek bagi anak bungsu saya, karena sekolah nya lumayan jauh. Pertama saya mengenal bisnis adalah kebetulan sekali, waktu itu saya sering aktif di fb. Kebetulan saya sering mengalami kesemutan yang lumayan agak sering, pas kebetulan di fb ada yang jualan semacam obat herbal yang terbuat dari madu, namanya British Propolis (BP).

BP itu bisa menyembuhkan segala macam penyakit. Nah, dari sana lah mulai tanya soal manfaatnya, kandungannya. Mulailah saya membelinya, walaupun pertama mikir-mikir dulu karena harganya lumayan mahal. Tapi karena penasaran, siapa tau cocok dengan penyakit saya. Lahaula...mulailah membeli satu dan mulai konsumsi, dan ajaibnya atas ijin Allah, setelah saya konsumsi 3 harian dengan takaran sehari 3x seperti takara obat, penyakit yang saya alami mulai sembuh nggak pernah merasa kesemutan lagi setelah saya konsumsi 1 botol.

Saya mulai penasaran dengan bisnisnya karena begitu gencar iklannya membuat saya tertarik membeli langsung beli 3 botol. Karena beli 3 botol, maka saya sudah bisa jualan dengan menjadi reseller. Seminggu kemudian karena produknya bagus dan alhamdulillah bisa menyembuhkan penyakit Ibu dan juga suami dan bisa dikonsumsi untuk anak-anak sebagai suplemen untuk daya tahan tubuh.

Waktu itu saya tertarik pada tampilan Facebooknya kak Isa Hamdanie, yang kebetulan adalah keponakan sendiri dari ibu. Qodarullah, saya dipertemukan dengan saudara yang telah belasan tahun tidak bersua. Melalui wasilah bisnis yang sekarang saya geluti. Dari sini, saya bertambah yakin bahwa semuanya tidaklah kebetulan tetapi semuanya terjadi atas ijin Allah SWT. Saya oleh beliau dikenalkan pada Komunitas Bisnis Marketing With Love yaitu komunitas MM. Dari sinilah saya mulai berbisnis, bergabung dengan komunitas MM.

Kelebihan Bisnis Kami

MasyaAllah setelah saya gabung di MM, begitu banyak kebaikan yang saya rasakan. Bukan hanya ilmu bisnis yang kita dapatkan tapi juga ilmu agama, parenting dan ilmu marketing juga dapat. Dan paling kerennya, di komunitas ini dipaksa untuk selalu melakukan TTDS (Tahajud, Tilawah, Dhuha dan Sedekah), inilah program yang paling saya sukai di komunitas ini. Alhamdulillah sekarang menjadi kebiasaan. Seperti yang pernah mentor katakan paksa, bisa dan akhirnya terbiasa.

Dibisnis ini kita diajarkan sebelum melakukan penawaran lakukan dulu marketing langitnya yaitu ketok dulu pintu langit, dengan TTDS setelah itu baru lakukan marketing buminya dengan lakukan penawaran, bisnis tanpa penawaran hasilnya akan biasa-biasa saja.

Setelah saya bergabung di komunitas MM, saya mengetahui bahwa bisnis bukan hanya soal profit atau keuntungan semata tapi juga bagaimana bisnis kita itu bisa memberikan manfaat bagi orang banyak, terutama menjadi solusi bagi orang banyak. Dan bisa membuat ibadah kita lebih meningkat, apalagi disini kita ditekankan supaya apa yang kita lakukan bisa menjadi amal jariyah



Dan bagusnya juga bisnis yang saya jalani tidak mengganggu aktivitas sebagai ibu rumah tangga. Karena bisnis ini cukup dijalankan dari rumah hanya dengan modal hp dan WIFI (Whatshap, Instragram, Facebook, Internet). Dan yang lebih kerennya bisnis ini tidak memerlukan modal gede dan tempat besar. Marginnya tinggi serta hemat ongkir dan yang paling penting dari bisnis harus ada mentornya.

Dan yang paling penting dari bisnis yang saya jalani, bisnis ini lebih menekankan kepada 3A, yaitu:

1. Allah dan Rosul
2. Anak dan Keluarga
3. Amal jariyah

Kelebihan Wanita

Wanita sangatlah berperan penting dalam perkembangan bisnis, baik secara perorangan maupun global. Ketika wanita sebagai istri, dia akan berperan sebagai pendukung suaminya. Dibalik kesuksesan seorang suami ada istri dibelakangnya.

Wanita memang tidak wajib cari nafkah. Sebelum menikah ia dinafkahi suaminya, setelah menikah ia dinafkahi suaminya. Lalu bolehkah wanita mencari nafkah setelah menikah ? Boleh, selama dia tidak meninggalkan kodratnya sebagai seorang istri dan ibu, bagi suami dan anak-anaknya. Maka dianjurkan bagi wanita sebaiknya berbisnis dari rumah.

Secara keseluruhan, perempuan sekarang memegang 29 persen posisi kepemimpinan senior secara global. Meskipun angka ini hanya naik 10 persen sejak 15 tahun terakhir. Menurut survey dari Kementerian Pemberdayaan Perempuan dan Perlindungan Anak, 60% UMKM di Indonesia dijalankan oleh perempuan. Dengan demikian perempuan memegang peranan penting dalam perkembangan perekonomian dalam bisnis.

Maka ketika wanita berbisnis, keterlibatan suami dalam bisnisnya sangatlah perlu. Tahap-tahap keterlibatan suami dalam mendukung istrinya dalam memulai bisnis :

1. Suami haruslah meridhoi setiap langkah istrinya untuk memulai bisnis
2. Suami harus mendampingi atau mendukung istrinya
3. Suami harus mengambil peran istri dengan berusaha membantu pekerjaan rumah istrinya.

Allah SWT menciptakan wanita dengan begitu banyak kelebihan yang tidak dimiliki pria. Inilah kelebihan wanita:

- Multitasking
- Lebih luwes
- Lebih empati
- Lebih talkative
- Lebih motivated

Begitu banyak kelebihan yang dimiliki wanita, maka tidak diragukan lagi survey BPS menunjukkan angka harapan hidup wanita lebih tinggi daripada pria. Terpaut empat tahun. Lantas, apa jadinya ketika suami meninggal duluan, dan istri tidak bisa mencari nafkah.

Jelas, ada baiknya seorang wanita juga bisa mencari nafkah. Maka di sarankan berbisnis, sesuai yang dicontohkan istri nabi Khodijah RA adalah seorang Entrepreneur.

Wanita juga diciptakan Allah SWT memiliki Protein POXP2 yang membuat wanita berbicara sekitar 20 rb kata/hari, sementara pria hanya 7.000 kata/hari. Sehingga ketika melakukan penawaran sangatlah jago, dibanding laki-laki.

Badan Pusat Statistik (BPS): Terjadi pertumbuhan jumlah tenaga kerja wanita dari 2018-2019. Pada 2018, tercatat ada 47,95 juta orang wanita yang bekerja. Jumlahnya meningkat setahun setelahnya menjadi 48,75 juta orang.

Data BPS 2020: Dalam empat tahun terakhir, rata-rata penduduk usia 15 tahun keatas menghabiskan waktu 41, 49 jam per minggu untuk bekerja. Angka itu melebihi batas yang ditetapkan, yaitu 40 jam seminggu (UU No.13 tahun 2003 Pasal 77)

Sudah bisa membayangkan, ada berapa wanita yang berada “diluar” rumah? Sudah membayangkan ada berapa anak yang “ditinggalkan?”



Persentase Tenaga Kerja Formal Menurut Jenis Kelamin (Persen), 2018-2020

Jenis Kelamin	Persentase Tenaga Kerja Formal Menurut Jenis Kelamin (Persen)		
	2018	2019	2020
Laki - Laki	46,10	47,19	42,71
Perempuan	38,10	39,19	34,65

Sumber: Survei Angkatan Kerja Nasional (Sakernas)

Seperti apa sebenarnya ciri perempuan yang berperan dalam membangun sebuah bisnis? Menurut GEM, perempuan dengan persepsi positif terhadap kemampuan dirinya mendominasi tipe perempuan tersebut. Dengan kata lain perempuan yang berkarakter percaya diri adalah mereka yang mampu mengawal kesuksesannya.

Memilih Bisnis yang Tepat

Namun kenyataannya bagi wanita berbisnis banyak kendalanya, kodratnya seorang wanita dirumah. Selain sebagai Ibu rumah tangga, yang harus mengurus anak. Seorang wanita juga selalu mendapat kendala dengan pendidikannya. Dan yang paling sering ditemui kendala yang paling utama adalah modal.

Maka sebaiknya bagi wanita lebih banyak di rumah saja. Melakukan bisnis dari rumah. Bagi wanita yang di rumah saja harus melakukan antisipasi untuk memanfaatkan waktunya dengan berbisnis yang bisa menghasilkan.

Lalu, bagaimana caranya agar wanita bisa sukses berbisnis hanya dari rumah saja? Saya akan memaparkan sedikit mengenai formula kesuksesan wanita berbisnis :

- Pastikan niatnya benar

Apa alasanmu berbisnis ? Kalau hanya untuk cari uang. Ah, itu terlalu biasa. Niat itu diletakkan di awal tapi menentukan hasil akhir. Yang paling penting dari bisnis, bagaimana memanfaatkan waktu luang menjadi saldo dan bisa meluaskan manfaat.

- Memilih bisnis yang tepat

Dalam memilih bisnis, harus diperhatikan hal-hal sebagai berikut :

1. Carilah bisnis yang bentuk produknya bukan jasa.
2. Bukan hanya sekedar produk. Tapi pilih produk yang mutu kualitasnya premium. Karena kualitas produk akan menumbuhkan kepercayaan konsumen. Kita tidak mungkin memberikan produk yang abal-abal yang akan membuat konsumen kapok.
3. Bukan sekedar kualitas. Pilihlah kualitas yang benar-benar bagus bagus sehingga mendapatkan rekomendasi artis dan tokoh atau ustadz-ustadz ternama.
4. Keuntungan per pcs juga harus diperhatikan dalam menjual produk. Karena keuntungan yang didapat bisa dipakai untuk sedekah lebih banyak, umroh dan mengumrohkan keluarga. Pendidikan dan Kesehatan anak berikan yang terbaik.
5. Jumlah repeat order juga harus diperhatikan. Kalau beli hari ini, gak lama dia akan beli lagi. Maka sebagai pemula harus diperhatikan produk yang cepat orang beli lagi.
6. Dalam bisnis, ada yang diam-diam bisa mengikis keuntungan kita. Apa itu? Ongkir. Produknya bagus, bisnisnya memenuhi ciri-ciri sebelumnya, tapi ketika dikirim kena volume. Akhirnya keuntungannya jadi terkikis ongkir.
7. Ciri bisnis yang bagus ada mentornya, yang bisa membimbing mengarahkan kita untuk tumbuh dan berkembang dalam bisnis

Kalau Anda sudah menemukan bisnis yang bagus. Selamat! Silakan makin focus disana. Jangan punya kebiasaan mudah ganti bisnis.

Sekarang pertanyaannya , kita ingin dikenal sebagai wanita seperti apa ?

Sekarang pertanyaannya, wanita di sekitar kita ingin dikenal seperti apa? Bergantung juga kepada kepemimpinannya. Semoga seluruh wanita di dunia ini dijaga oleh laki-laki di sekitarnya, dimuliakan dan dikembalikan pada “ medan jihadnya” yaitu di rumahnya. Bismillah...

Pada akhirnya, saya ingin mengajak para wanita. Baik ibu rumah tangga, mahasiswa, remaja putri. Yuk...mulai ambil peran kita sebagai wanita yang bisa menghasilkan rupiah dari rumah, dengan mulai berbisnis. Dan jangan sampai memilih bisnis asal bisnis tapi pilihlah bisnis yang tepat.

Gak mudah mencari bisnis yang tepat. Karena gak semua barang memberikan manfaat. Dan juga tidak semua profit bisa meningkat.

Maka dari itu. Saya membuka peluang bisnis dengan profit yang cepat meningkat dengan komunitas yang insya Allah selalu mengajak pada kebaikan.

Yuk gabung Bersama kami dengan komunitas MM. Kenapa harus gabung di MM?

- Karena mentornya telah berpengalaman 8 tahun dalam membimbing mitra bisnis.
- Karena mentornya telah terbukti mengantarkan puluhan mitranya beli mobil dan punya rumah tanpa KPR! > 300 mitranya berhasil lunas umrah
- Karena komunitasnya asyik dan peduli pada mitranya.
- Mengedepankan konsep #marketingwithlove.
- Karena mentornya praktisi dan akademis dalam bidang marketing. FOKUS!
- Karena dibersamai tokoh-tokoh terbaik diIndonesia.
- Karena MM juga memiliki sertifikasi kemanusiaan yang mengedepankan perjuangan untuk agama dan bangsa selain untuk bisnis. Telah membangun 7 sekolah tepian untuk Indonesia.



Mari Bersama menuju komunitas militant dan melangit.

Mencapai kemenangan dunia dan akhirat.

Tokoh-tokoh yang kebersamai kami di MM ;

- Imam Shamsi Ali
- Ippho Santosa

- Ustadz Wijayanto
- Ustadz Subki
- Oki Setianan Dewi
- Ratu Anandita dan Mario Irwinsyah
- Buya Yahya
- Ustadz Lukman Hakim
- Meyda Sefira
- Imam J-rocks
- Azam Ketika Cinta Bertasbih

#YUKGABUNGMM!

Komunitas bisnis pertama yang menggunakan konsep marketing with love.

Bisnis yang siap laris, anti krisis , minim akan resiko, juga menantikan anda untuk sukses berjamaah.



Dengan mentor yang siap membimbing anda sampai:

- Menghasilkan
- Lunas hutang
- Berangkat ke Mekkah dan Madinah
- Capai pada impiannya

Selagi ada KESEMPATAN, kami SIAP.

TENTANG PENULIS



Lies Huzaemah
MOMPREENEUR

hliesky1978@gmail.com

IG lies huzaemah

WA 082216874778

Saya seorang ibu rumah tangga dengan 3 orang putra putri, yang saat e-book ini ditulis anak pertama berusia 19 tahun, anak kedua berusia 14 tahun dan anak katiga berusia 10 tahun. Sekaligus seorang Entrepreneur, menjalankan bisnis Bersama komunitas MM (Meluaskan manfaat). Komunitas MM sendiri merupakan komunitas penjual online pertama dengan konsep marketing with love dengan pemimpin utama sekaligus Grand Mentornya yaitu Ippho santosa dan pimpinan umumnya yaitu Diaz Adriani.

Berikut ini adalah beberapa prestasi yang berhasil diraih penulis selama di komunitas MM.



Komunitas pengusaha online ini mempunyai anggota aktif lebih dari 1000 orang. Berbagai kegiatan yang dilakukan di komunitas MM antara lain:

- TTDS (Tahajud, Tilawah, Dhuha dan Sedekah) kurikulum wajib dalam komunitas MM
- SJM (Sedekah Jum'at Mulia) kegiatan sedekah mingguan disetiap hari jum'at
- RD (Remain Dhuha) kegiatan untuk melakukan sholat dhuha secara rutin
- Program Sepasang Bidadari, memuliakan orang tua. Bagaimana lebih mencintai keluarga
- CGA (Cegat Adzan) Melaksanakan sholat di awal waktu
- MCB (MM Cinta Bumi)
- Go Green Go Istana (Gerakan Menabung)
- Umroh Berjamaah (hingga saat ini sudah 300++ mitra yang bisa umroh dan mengumrohkan
- Parenting With Love (Mendidik Anak dengan Cinta)
- Marketing With Love (Tidak hanya menjual tapi bisa mencintai produk dan bisnis dengan sepenuh hati)
- Program Pembinaan untuk Reseller, Agen, Agen Plus dan Distributor
- Program Kopdar Mingguan, Bulanan dan Tahunan
- Program Seminar Online, Belajar secara online
- Program MM Campus. Kelas Gratis untuk semua team MM
- Program MM Challenge. Kompetisi sehat yang diadakan di komunitas MM
- Program Harian dan Raport, diadakan untuk meningkatkan taraf hidup anggota komunitas MM



Komunitas MM juga selalu aktif mengajak mitra-mitra untuk berusaha mencapai impian-impian mereka. Termasuk hal-hal yang besar, seperti:

- Membangun dan aktif berwakaf dalam membangun pesantren dan masjid berjamaah
- Membangun Sekolah Tepian bersama Ippho Santosa dan ACT
- Rutin Kurban berjamaah ke beberapa daerah diseluruh Indonesia setiap Idul Adha
- Turut membantu membangun masjid dan mushola di pelosok daerah
- Turut memberikan santunan kepada ratusan anak yatim dan melakukan sunatan massal
- Turut memberikan dan menyebarkan ribuan nasi kotak ke beberapa daerah yang membutuhkan
- Serta turut aktif memberikan bantuan materi ke beberapa daerah yang mengalami musibah dan bencana alam

MM mengantarkan mitra-mitranya untuk terus meluaskan manfaat dengan berbisnis online. Pembinaan dilakukan rutin dan ekosistem yang positif antara lain:

- MBA (MM Campus for business Agent)
- KOM (Kuliah Online Gratis)
- BTR (Break The Record)
- Business Coaching
- Leader Class

Untuk lebih mengenal dan pengen segera gabung dengan komunitas MM dan menjadi mitranya, silahkan Wa ke nomor 0822-1687-4778