



E-BOOK GRATIS

*Bahasa*

# MENDULANG UANG DARI BISNIS ONLINE

---

SITI NURJANAH

## **PERBANYAK BERSYUKUR.**

Bismilahirrohmanirohiim..

Simpanlah cerita sedih hari ini, karena suatu hari nanti ketika kita sukses kita akan menceritakan itu semua untuk memotivasi orang lain.

Saya yakin Anda semua pernah mengalami hal yang kurang baik dalam hidup. Karena sejak lahir kita tidak bisa memilih dari siapa dilahirkan, dari orang kaya atau orang miskin. Dari orang tua yang baik atau buruk, tampan atau cantik. Semua sudah Allah rancang sesuai skenario indah Nya.

Tentu saja semua akan ada hikmah yang bisa kita ambil agar kita senantiasa bersyukur. Ketika kita terlahir dari keluarga kurang mampu, mungkin Allah sedang menyiapkan diri kita menjadi orang kaya suatu hari nanti.

Ketika kita terlahir dengan banyak kesulitan hidup, mungkin Allah sedang menyiapkan kita untuk bisa menjadi orang yang bisa membantu orang lain keluar dari kesulitan hidup.

Tidak ada yang tahu garis nasib manusia 5-10 tahun yang akan datang. Ketika kita mau mengubah cara berpikir dengan perbanyak bersyukur daripada mengeluh, saat itu juga kita sedang berusaha mengubah nasib kita menjadi lebih baik.

## **KETERBATASAN.**

Saya dulu adalah seorang karyawan, bekerja kurang lebih 20 tahun lamanya. Itu artinya tidak memiliki pengalaman lain agar bisa menghasilkan uang selain bekerja. Karena memang mindset saya adalah mau uang? Bekerjalah.

Sampai kemudian saya sadar, bahwa tidak selamanya saya bekerja, dan jadi orang gajian. Suatu hari nanti ada waktunya akan keluar dari sana, entah pensiun atau pun terkena PHK atau juga keluar karena hal yang tidak bisa di prediksi sebelumnya.

Intinya situasi ini membuat saya berpikir untuk mencari batu loncatan, agar nanti ketika saya keluar dari zona nyaman, tetap punya penghasilan.

Lalu apa yang bisa saya kerjakan?

Pengalaman tidak ada? Ilmu tidak ada? Modal juga tidak ada?

Tapi di sini saya kerap kali melihat, banyak pengusaha yang starting awalnya dengan keterbatasan. Bahkan ada yang memulai dari nol.

Tapi kembali lagi ada atau tidak ada modal, semua tergantung bagaimana kita menjalaninya. Karena tidak semua memiliki keberuntungan memulai bisnis dengan modal memadai atau serba ada.

Jika modal besar selalu jadi patokan untuk sukses, lalu bagaimana dengan kisah lahirnya pengusaha sukses modal nol, atau pengusaha sukses modal nekad atau pengusaha sukses modal minus.

Karena menjadi besar dimulai dari memperbaiki pola pikir, mensyukuri yang ada kemudian mencintai dan menghargai setiap prosesnya. SAYA PERCAYA masa depan ditentukan oleh apa yang saya lakukan hari ini.

Jadi mulailah saya mencari sebuah bisnis yang sesuai dengan harapan.

## **TEMUKAN WHO KEMUDIAN HOW**

Pernah suatu hari saya berkata, bisnis yang saya jalani iseng-iseng saja dulu, siapa tahu berhasil.

Yang namanya iseng-iseng belum tentu dapat hadiah bukan?

Kalau pun dapat hadiah pasti melewati trial dan eror juga kan? Begitu juga dengan bisnis, tapi saya berharap kalau di bisnis jangan ada trial eror., tapi harus trial dan sukses.

Yuk mulai sekarang ubah kalimatnya, boleh ada trial tapi kudu sukses. Tapi caranya bagaimana?

Bingung? Tenang saya akan coba untuk jelaskan satu persatu caranya:

1. Temukan dulu WHO, orang yang sudah berhasil berkali-kali di bisnis, kemudian jadikan dia mentor
2. Lalu mulailah temukan HOW, ikuti semua arahan dan nurut manutlah, agar nanti mendapat ridhanya.

Kalau sudah menemukan WHO dan HOW, saya yakin langkah Anda untuk sukses semakin dekat. Dan saya beruntung, menemukan bisnis dengan mentor yang pernah memulai bisnis dengan modal hanya 200 ribu, bahkan bisa dibilang minus, karena ketika menjalani bisnis, beliau harus menanggung hutang ratusan juta. Dan akhirnya bisa sukses, hutang lunas, bisnis makin berkembang bersama komunitasnya.

Mentor bisnis itu banyak, jadi pastikan bahwa mentor yang Anda pilih, mentor yang memang sudah bolak balik di bisnis dan berhasil mengantarkan banyak orang untuk sukses. Dan pastikan juga sukses dunia dan akhirat.

## **TENTUKAN MODALNYA.**

Ada tidak yang seperti saya dulu, memulai bisnis artinya harus ada bangunan fisik yaitu toko, atau minimal punya gerobak jualan. Harus ada etalase, ada alat-alat buat produksi. Pokoknya yang namanya membuka usaha ya kudu keren.

Tapi begitu saya total modalnya, ternyata tidak cukup 1 atau 2 juta, bahkan bisa puluhan juta bahkan ratusan juta. Akhirnya terlintas dalam pikiran untuk meminjam uang di bank untuk modal.

Padahal, memulai sesuatu yang belum pasti kemudian harus membayar sesuatu yang sudah pasti itu adalah keliru. Karena usaha yang akan dijalani belum tentu larisnya, tapi cicilan tentu harus dibayar setiap bulannya. Jangan sampai seperti ini ya kak.

Sebisa mungkin, memulai usaha hindari riba. Riba, rusak iman bisnis ambyar.

Allah menghalalkan jual beli dan mengharamkan riba. Jual beli itu halal tapi jika modal awalnya dari yang tidak halal, hasilnya pun tidak berkah. Sedangkan ciri-ciri bisnis yang baik adalah bisnis yang berkah. Dan ciri-ciri bisnis yang berkah adalah bertumbuh, dan membuat hati kita tenang ketika menjalaninya.

Ada baiknya ketika memulai bisnis, pastikan modal terjangkau. Saya ingat pesan dari mentor, kalau Anda masih pemula usaha jangan berpikir tentang toko, tentang produksi atau SDM terlebih dulu.

Jika memiliki modal, pastikan menjadi produk semua. Kemudian fokuslah menjualkan. Fokuslah promosi, produk langsung terjual dan bisa langsung dapat marginnya.

## **TENTUKAN PRODUKNYA.**

Kalau mentor sudah dapat, modal sudah di tentukan, sekarang kita mulai mencari produk.

Produk apa yang cocok untuk Anda?

Bingung lagi? Sudah bisa saya tebak. 😊

Sini-sini saya bantu carikan untuk Anda, ada beberapa tips untuk mendapatkan produk yang benar.

Saya sering menyebut rumus ini dengan **HERMES**

1.High margin.

Pastikan margin produk yang akan kita jual lumayan, agar bisa berbagi keuntungan dengan reseller agen dan distributor. Dan tentu saja agar bisa mencukupi kebutuhan dan mewujudkan impian Anda.

2.Easy to keep dan deliver.

Artinya barang mudah untuk disimpan dan mudah dikirim. Hemat space ketika dikirim

3.Repeat order.

Keberlangsungan sebuah bisnis tidak terlepas dari banyaknya repeat order. Setiap hari, setiap minggu atau setiap bulan. Jangan sampai setiap hari kita mencari konsumen baru terus, karena ini akan sangat melelahkan

4.Mentor

Seberapa besar peran mentor? Sangat besar tentunya, karena dia lebih ahli dan lebih berpengalaman, sehingga bisa mengarahkan kita kepada strategi bisnis yang tepat

5.Endorsement.

Masyarakat awam biasanya peduli tentang artis dan tokoh terkenal, jadi ada baiknya produk kita di endorse olehnya, sehingga produk kita berpotensi terkenal dan viral.

6.Satisfyng Quality.

Mutu yang baik dan memuaskan itu adalah keharusan. Karena akan menghemat biaya promosi. Karena konsumen yang akan sukarela memberikan testimoni yang akan mereka bagikan dimanamana.

Sampai disini sudah ada gambaran produk apa yang akan ada jadikan bisnis?

## **EKOSISTEM POSITIF**

Alhamdulillah tahap demi tahap untuk menjadi pebisnis sudah saya jelaskan secara rinci agar bisa segera Anda praktekkan dengan segera. Pesan saya hindari penundaan. Semakin kita menunda, semakin besar pesimis menggerogoti.

Tahap selanjutnya, saran saya ketika Anda memutuskan bergabung dengan sebuah bisnis, pastikan memiliki ekosistem yang positif. Karena salah satu yang bisa membuat seseorang sukses adalah lingkungan di mana dia berada.

Ada sebuah pepatah mengatakan, bergaul dengan penjual minyak wangi, kita akan terkena wanginya. Bergaul dengan pandai besi, akan terkena bau dan percikan apinya. Itulah kenapa orang-orang terdekat kita sangat mempengaruhi diri kita bahkan penghasilan kita. Tidak percaya? Coba saja cek 5 orang temanmu dan juga penghasilannya, kemudian totalkan semua dan bagi 5, itulah penghasilan Anda saat ini. Betul kan ya? Jika ingin sukses, bergaullah dengan orang-orang sukses, ingin semangat bergaul dengan orang yang semangat juga.

## **TEMUKAN MARKETNYA.**

Kak, aku bingung sudah bergabung di bisnis dan beli produk, tapi mau jual produknya kemana?

Lagi-lagi saya mau bagi-bagi tips untuk menemukan target market yang tepat saat ini. Saya baik bukan? 😊

Sudahlah, saya hanya ingin membantu Anda keluar dari masalah Anda saat ini.

Langsung saja, saya merumuskan tips ini dengan sebutan **WIFI**.

**Watshaap, internet, Facebook dan instagram.**

Kenapa menggunakan sosial media?

Kementerian UMKM mengatakan bahwa pada tahun 2021 selama masa pandemi, tercatat hampir 12 juta pengusaha offline sudah beralih ke go online. Itu artinya potensi market di sosial media lebih besar. Kelebihannya adalah, kita lebih banyak terhubung dengan jutaan orang dalam satu wadah, yaitu handphone. Dimana ada kuota, di situ ada peluang untuk postang-posting dan berpeluang mendapatkan rupiah lebih cepat dan banyak. Jaman sekarang Anda harus mau beradaptasi dengan keadaan. Jika tidak Anda akan punah seperti dinosaurus . Seperti HP NOKIA dan produk-produk yang menolak perkembangan zaman.

## **MKF**

Setelah dapat media untuk memasarkan, nah cara selanjutnya adalah MKF.

MKF ini apa?

M = Masa.

Kumpulkan masa sebanyak-banyaknya bisa via seminar, grup media sosial, atau grup Whatsaap.

K= knowledge

Kuasai produk kita, belajarlh ilmu selling dan marketing.

F = Fokus.

Berusahalah untuk menguasai satu bisnis terlebih dahulu, kuasai sampai akhirnya ahli di bisnis itu.

Karena kalau fokus hasilnya lebih bagus.

## **MARKETING LANGIT**

Dan yang terakhir pesan saya, ketika kita menjalankan usaha, libatkan Allah di dalamnya.

Karena usaha apa pun tanpa melibatkan Allah didalamnya hasilnya akan nol.

Keberhasilanmu ditentukan oleh 10% marketing bumi, dan 90% marketing langit.

Apa saja marketing bumi itu?

- Postang-posting
- Menawarkan
- Membuat iklan atau promosi
- Belajar dari mentor ilmu penjualan
- Dll.

Apa saja marketing langit itu?

- Dhuha
- Tahajud
- Shalat Rawatib
- Sedekah
- Berbakti kepada sepasang bidadari
- Tilawah

Atau ilmu lengkapnya saya sebut sebagai Riyadoh Quantum. Mungkin nanti dilain kesempatan saya akan buat kembali e-book untuk membahas marketing langit ini.

#### **PENUTUP**

Semoga e-book ini bermanfaat untuk Anda semua, dan semoga membawa banyak perubahan dalam Financial Anda. Saran saya ketika ada bisnis yang sesuai kriteria di atas, jangan tunda lagi untuk bergabung. Dan jika Anda masih bingung juga, boleh sharing ke No Wa 0812.9642.0037.

Alhamdulillah saya di komunitas Muslimah Millionaire dibersamai oleh banyak para tokoh dan ustad dan Ustadah. Jadi kami merasa tenang. Karena bisnis yang berkah adalah bisnis yang isinya orang-orang yang bisa membawa mitranya menjadi lebih baik, dari penafkahan, keluarga dan juga ibadahnya. Aamiin.



## TENTANG PENULIS:



**SITI NURJANAH**

**ENTREPRENEUR AND BISNIS LEADER**

Ig: @sitinurjanah\_nn

Fb: Siti Nurjanah

Wa: 0812.9642.0037

Seorang ibu rumah tangga, memiliki 4 orang anak. Mantan karyawan selama 20 tahun bekerja, yang akhirnya berhasil resign dan membangun bisnis online berbasis komunitas. Sekarang terdaftar menjadi mitra dari komunitas Muslimah Millionaire. Komunitas bisnis satu-satunya dengan teknik marketing with love dan misi menang dunia akhirat. Dan memiliki konsep BLUE.

**BEDA, LAIN, UNIK DAN ELEGANT.**



