

**KITAB WAJIB BAGI
PENGUSAHA ZAMAN NOW**

**DENGAN CARA INI
SEMUA ORANG BISA
JUALAN**



AMIR MAHMUD
ENTREPRENEUR AND BUSINESS LEADER



DENGAN CARA INI, SEMUA ORANG BISA JUALAN!

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

السَّلَامُ عَلَيْكُمْ وَرَحْمَةُ اللَّهِ وَبَرَكَاتُهُ

Segala puji hanya milik Allah Tuhan semesta alam, yang rahmat dan ridhonya selalu kita harapkan. Sholawat dan salam semoga selalu tercurah kepada baginda tercinta, Rasulullah Muhammad صَلَّى اللهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ, semoga kelak dapat berjumpa beliau dan mendapat syafa'atnya yang agung di akhirat kelak. Aamiin.

Banyak orang kalau diajak jualan bilanginya, “ah saya gak bakat jualan mas, saya gak bisa ngomongnya mba, saya malu mas, saya gak ngerti mba caranya, ah saya takut rugi mas...”. Berbagai macam alasan mereka selatankan, eh utarakan, hehe.

Padahal alasannya bisa dijawab semua. Ini kan jualan mba, bukan ajang pencarian bakat. Kalo jualan kok gak bisa ngomong, tapi kalo ngutang kok lancar ya ngomongnya, hehe. Kalau malu, jualan online bisa kok mba, jadi gak usah tunjukin muka. Kalau gak ngerti ya belajar mas, semua juga perlu belajar agar bisa. Kalau takut rugi, cari bisnis yang minim rugi, bahkan gak ada ruginya. Emang ada? Ya pasti ada!

Nah itu sekilas tentang orang yang excuse atau suka berdalih kalau diajak jualan. Sebenarnya kalau kita simpulkan, banyak yang malas aja sih kalau diajak jualan, karena memang belum paham keutamaan berdagang.

Padahal jualan itu kan sunnah Rosulullah. Beliau Rosul SAW adalah pedagang kaya dan istri tercinta beliau Khadijah RA juga pedagang kaya, para sahabat pedagang kaya, para wali yang menyebarkan islam ke segala penjuru

dunia juga pedagang yang kaya. Yang dengan kekayaannya mampu untuk berdakwah ke segala penjuru dunia. Itulah sebenarnya DNA nya umat islam. Yaitu sebagai pedagang. Dengan menguasai simpul-simpul perdagangan, maka akan bisa menguasai dunia.

Kata mentor saya, dalam 10 tahun kalau jadi pedagang, kita bisa jujur, gigih, dan mau belajar mengembangkan usaha kita. Maka 10 tahun jualan kemungkinan besar sudah punya kekayaan juga. Itulah konsekuensi dari menjadi seorang pedagang.

Selanjutnya, boleh ya saya cerita pengalaman saya kenapa saya sekarang mau jualan dan mau jadi seorang pengusaha. Sebelumnya saya bekerja sebagai karyawan sebagai staff desain grafis di Perusahaan property selama 9 tahun.

Awalnya saya sakit selama kurang lebih 3 tahun, mengalami sakit asam lambung (gerd) dan ada masalah pada AV jantung, yang membuat saya mudah drop dan tidak bisa maksimal dalam beraktifitas. Sering gak masuk kerja, hampir-hampir mau dirumahkan dari pekerjaan. Dokter juga menyarankan saya untuk dioperasi jantung dan dipasang alat pacu jantung. Tapi saya lebih memilih untuk ikhtiar alternatif, dan rutin melakukan terapi. Alhamdulillah ada perubahan sedikit walau kadang masih sering kambuh.

Alhamdulillah, pada akhir oktober 2018 dengan izin Allah saya bertemu dengan teman SMA saya dan menyarankan untuk konsumsi suatu produk. Yang pertama kali saya tahu tentang produk ini harganya lumayan juga, hehe, beda sama produk sejenis dipasaran. Akhirnya saya coba beli. Dan selama 1 minggu konsumsi langsung merasakan khasiat yang luar biasa, badan terasa lebih fit dan tidak mudah lelah.

Sebelumnya saya tidak kuat main futsal atau sepakbola yang merupakan hobi saya. Main 5 menit sudah keluar keringet jagung, kalau dipaksain bisa-bisa pingsan, ngerih jadi trauma.

Nah setelah konsumsi produk ini selama 1 minggu badan berasa lebih fit, saya memberanikan diri main futsal, sungguh diluar dugaan, saya kuat main hampir 1 jam. Alhamdulillah, saya sangat-sangat bersyukur bisa dipertemukan dengan produk ini, karena wasilahnya membuat kesehatan saya pulih kembali.



Nah mulai saat itu saya mulai cerita ke orang-orang yang saya kenal. Diluar dugaan mereka tertarik dan penasaran dengan produk yang saya ceritakan. Saya mulai postang-posting, dan alhamdulillah akhirnya banyak juga yang closing. Amazing.

Saya mulai sering RO (Repeat Order) kepada teman saya (leader) dalam bisnis ini. Bahkan memberanikan diri gaji sebulan saya untuk membeli produk ini. Hasilnya luar biasa, dengan modal cerita aja, selama sebulan habis produknya terjual. Waktu itu saya masih bekerja ya, belum resign, jadi di awal bisnis ini saya masih bekerja, dan jualannya di luar jam kerja. Setelah mitra dan jualannya semakin banyak, saya memutuskan untuk fokus dan resign dari pekerjaan saya.

Untuk bisa jualan modalnya cuma 3M, 3 milyar???, bukan.. tapi 3M, Memakai, Menceritakan, Menawarkan, Cuma itu???. iya cuma itu doang. Pasti udah bisa jualan.

Berikut ulasannya:

1. Memakainya

Selama produk itu bagus dan halal ya coba aja, siapa tahu dengan produk tersebut anda bisa merasakan banyak manfaatnya. Apalagi produk tersebut kualitasnya terbaik, berasal dari Negara dengan teknologi terbaik, sudah ribuan testimoninya, dan sangat direkomendasikan oleh banyak tokoh, artis, dan ustadz-ustadz ternama. Hmmm kalau orang masih gak yakin juga untuk mencoba, mau dengan cara apalagi untuk meyakinkan kualitas produknya, hehe.

2. Menceritakannya

Setelah kita sudah memakainya dan sudah merasakan banyak manfaatnya, seharusnya kita jangan berhenti sebagai pemakai saja. Coba kita ceritakan juga ke banyak orang, istilahnya meluaskan manfaat dari produk yang kita pakai. Siapa tahu dengan kita cerita, banyak orang yang tahu akan khasiat dan manfaat produk tersebut, dan orang lain juga merasakan hal yang sama. Merasakan khasiat dan manfaatnya. Semoga bisa menjadi amal jariyah, orang lain merasakan manfaat dari produk yang kita informasikan. Aamiin.

3. Menawarkannya

Memakai sudah, cerita sudah, maka dengan modal ini Anda akan semakin percaya diri untuk menawarkan produk ini ke orang lain bahkan ke orang

yang mungkin tidak Anda kenal. Apalagi produknya bagus. Semakin yakin sudah jualannya, bakal laris manis. Siiip ya praktekan ini dulu... kalau sudah lancar, nanti bisa belajar teknis marketing yang lainnya.

Setelah saya praktekan 3M, jualan sebenarnya sudah lumayan. Sudah ada hasilnya. Apalagi di bisnis ini produknya oke, pake banget, hehe. Bisa dibbilang, bisnis ini bisnis praktis, mudah, siapa aja bisa melakukannya, dan sudah banyak yang meraih hasil yang tidak disangka-sangka. Alhamdulillah wasilah bisnis ini banyak mitra yang bisa beli rumah impian, renovasi rumah, beli mobil, motor, umroh dan mengumrohkan, lunas amanah/utang, jalan-jalan ke luar negeri, dan sebagainya.. wow. Kok bisa, seperti apa sih bisnisnya, penasaran?

Ini ciri bisnisnya:

1. Produknya berkualitas dan sarat manfaat

InsyaaAllah produknya sudah direkomendasikan oleh Allah SWT di dalam Al-Qur'an surat An-Nahl ayat 69:

“kemudian makanlah dari tiap-tiap (macam) buah-buahan dan tempuhlah jalan Tuhanmu yang telah dimudahkan (bagimu). Dari perut lebah itu ke luar minuman yang bermacam-macam warnanya, di dalamnya terdapat obat yang menyembuhkan bagi manusia. Sesungguhnya pada yang demikian itu benar-benar terdapat tanda (kebesaran Tuhan) bagi orang-orang yang memikirkan”.

Allah sudah memberi petunjuk bahwa produk lebah ini bisa menjadi solusi bagi kesehatan manusia. Manfaatnya sangat besar bagi kesehatan. Apabila mau mencari kesembuhan carilah dari produk lebah ini. Insyaa Allah bisa sembuh kembali. Dan kualitas produk pun dilihat dari mana asal produk ini berasal. Produk ini memadukan kekuatan langit dan bumi.

Kekuatan langit karena Allah telah merekomendasikan dalam Al-Qur'an insyaa Allah berkah. Kekuatan bumi karena berasal dari negara yang sangat maju dengan teknologi modern. Terkenal dengan produk-produknya yang berkualitas. Dan hasil yang didapat, produknya pun sangat optimal untuk kesehatan manusia.

2. Produknya tahan lama

Produk tahan lama dan tidak mudah basi. Menjadi nilai plus produk bermutu. Walaupun belum terjual dalam jangka waktu lama, penjual tidak was-was. Tidak cepat mengalami kerugian apabila tidak terjual. 3-5 tahun masih aman untuk dikonsumsi.

3. Repeat ordernya tinggi

Bagi orang yang sudah merasakan khasiat dan manfaat dari produk ini pasti akan repeat order lagi. Apalagi kesehatan adalah modal yang sangat berharga dalam menjalani berbagai aktifitas di dunia ini. 2 – 5 minggu setelah produk ini habis, pasti akan repeat order lagi.

4. Margin besar

Selain produknya yang sarat manfaat, penjualnya pun akan mendapat keuntungan yang lumayan besar. Terutama untuk penjual kalangan agen dan reseller. Mereka akan menjadi sangat bersemangat menjual kalau keuntungannya besar. Mereka akan semakin terbantu secara penghasilan dan mudah untuk mencapai impian-impian mereka.

5. Tanpa produksi modalnya relatif terjangkau

Sebagai pebisnis pemula, memikirkan ini penting banget, karena kalau-kalau kita sampai produksi juga, sewa tempat juga ini akan menyita cost, modalnya besar. Tapi dengan bisnis ini tinggal bergabung dengan modal relatif kecil dan langsung jualan deh. Dengan modal **1 jutaan** saja sudah menjadi agen dan mendapat margin yang signifikan.

6. Hemat ongkir dan Go Online

Ini juga menjadi nilai plus produk di bisnis ini, ukurannya yang kecil, ringan, sangat-sangat mudah dikirim kemana aja. Dalam jumlah banyak ongkirnya pun murah. Bisa dijual secara online kemana saja dari mana saja sangatlah mudah.

7. Diendorse dan direkomendasikan oleh artis, tokoh dan ustadz

Bukan hanya konsumen umumnya yang sudah merasakan khasiat produk ini, tapi orang-orang terkenal di negeri ini sudah merekomendasikannya. Mereka yakin ini produk bagus, produk premium, dan sangat bermanfaat bagi kesehatan. Dan bisnis yang tidak akan pernah mati salah satunya adalah bisnis di bidang kesehatan.



8. Founder dan mentornya fokus membina

Founder dan Mentornya fokus membina. Mentor dalam bisnis sangatlah penting. Apalagi untuk pengusaha pemula, kalau gak ada mentor bisa-bisa salah langkah, salah ambil keputusan. Saran saya cari bisnis praktis yang ada mentornya. Tinggal pelajari dan ikuti caranya, sudah pasti berhasil.



9. Komunitasnya sangat positif

Di bisnis ini komunitasnya sangat positif, saling support dan mendukung satu sama lain. Padahal dalam dunia bisnis mereka adalah pesaing kita. Tapi di bisnis ini berbeda, di sini saling belajar dan mengajar, saling bantu satu sama lain.



Nah itu ya teman-teman ciri bisnis yang sekarang saya tekuni, yang membuat saya jatuh cinta pada bisnis ini. Semua yang dilakukan di bisnis ini sangatlah positif. Dengan bisnis ini alhamdulillah bisa lunas amanah saya (utang) belasan juta, bisa dapet reward Logam Mulia, reward menginap di hotel, jalan-

jalan bareng founder, umroh dan jalan-jalan ke Turki. Yang semuanya tidak didapat ketika saya bekerja dulu. Alhamdulillah wasilah bisnis ini dan fokus menjalaninya Allah memberikan keberkahan dan kemudahan.

Sudah tau kan bisnisnya apaan? Jualan apaan? bisnisnya ini, bisnis **BP**, **British Propolis**, Bisnis Praktis, Bertabur Pahala, insyaa Allah. Bisnis ini sangat mudah seperti yang saya sampaikan di atas cukup 3M saja sebenarnya sudah bisa menghasilkan. Apalagi dengan teknologi zaman sekarang, kita bisa memanfaatkan **WIFI**. WIFI gimana maksudnya? Ya kita bisa memanfaatkan Whatsapp, Instagram, Facebook, dan Internet untuk menceritakan (story telling) dan menawarkan produk kita. Apalagi saat ini semua banyak yang dilakukan secara online. Dan produk BP ini sangat bisa banget dipasarkan secara online.

Perlu diketahui, produk bisnis ini adalah produk premium bermutu tinggi dari Eropa, bukan MLM. Produknya standar Eropa yang kita ketahui sangat bermutu tinggi. Dan produknya banyak dibutuhkan oleh orang banyak. Insyaa Allah semua mitra dibimbing sampai menghasilkan. Di sini, mentoring-nya hampir setiap hari dan ekosistem-nya sangat positif, dari yang gak bisa jualan, sampai jadi jago jualan.

Margin oke. Repeat order oke. Modal minim. Kalau disimpan, hemat space. Kalau dikirim, hemat ongkir. Tahan lama, sampai dengan 4 tahun. Selama ini, belum ada mitra yang mengalami bangkrut atau rugi besar. Alhamdulillah.

Inilah kelebihan-kelebihan bisnis BP yang sudah dijelaskan tadi diatas. Yang kalau disederhanakan jadi: MAMAMU MEMO, *Manfaat produknya oke, Margin produknya oke, Mutu produknya oke, Mentor bisnisnya fokus membina, Modal bisnisnya relatif ringan*, boleh dikomparasikan dengan bisnis yang lain, bahkan dibisnis kaki lima sekalipun. Bagi yang sudah punya bisnis bisa juga loh bergabung bersama kami, anggap aja ini untuk menambah varian. Bagi yang

belum mempunyai bisnis, mau nunggu apa lagi? Rasulullah saja berdagang, istrinya berdagang, para sahabat juga berdagang, wali songo berdagang, Anda? Belum kan. **Yuk segera ambil bagian!** Apalagi produknya bermutu dan sarat manfaat.

Ada bonus e-book berjudul Dari Rumah Menghasilkan Rupiah dan 5 Tips Melunasi Hutang dengan Jualan senilai Rp. 250.000,- dan gift menarik lainnya bagi yang bergabung bersama kami sebagai agen senilai 1 jutaan saja. Kami dan para mentor insyaa Allah siap kebersamai para mitra mencapai impian-impian. Ingat, ciri pengusaha sejati adalah bersegera take action! Segera hubungi di nomer [0838-9047-4474](tel:0838-9047-4474)

Tentang Penulis

Amir Mahmud adalah seorang mantan karyawan swasta selama belasan tahun dan pada akhirnya memutuskan untuk resign.



Bersama istrinya, Sri Rosmalina memilih fokus pada bisnis online dan bergabung pada suatu komunitas bisnis yang bernama **Komunitas MM (Mencetak Miliarder)** pada oktober 2018. Komunitas penjual online pertama yang menggunakan ***konsep marketing with love***. Dibersamai oleh leader-leader hebat Mas

Rama Azria, Mas Nuzul, serta mentor Kak ***Diaz Adriani*** dan Grand Mentor Mas ***Ippho Santosa***, menjadikan bisnisnya cepat berkembang.

Wasilah dari bisnis yang saat ini ditekuni, alhamdulillah ada beberapa impian dan presetasi yang sudah tercapai, diantaranya yaitu:

- Lunas hutang puluhan juta dengan cepat
- Umroh plus trip Turki
- Renovasi rumah orang tua
- Trip bersama founder
- Reward LM
- Reward Tas Guess, Bali Trip
- Dan lainnya



Semoga anda yang membaca e-book ini kedepannya kita berjodoh untuk saling silaturahmi ya, atau berjodoh untuk berpartner dalam bisnis ini.

-Terima kasih -