

E-BOOK BUSINESS



# Bisnis ANTI TEKOR bersama MENTOR

**Yunita Sari**

**E-BOOK BISNIS**

**BISNIS ANTI TEKOR  
BERSAMA MENTOR**

**Oleh:**

**YUNITA SARI**

**Entrepreneur and Business Leader**

## Pentingnya Memiliki Mentor

Mentor adalah orang yang dianggap memiliki pengalaman lebih dalam suatu bidang, dalam hal ini adalah bisnis. Dengan pengalaman tersebut, ia mampu membimbing karena memiliki kebijaksanaan atas pengetahuan dan pengalamannya.

Mereka juga berhasil dalam bidang tersebut, sehingga dianggap sebagai orang yang ahli. Sementara itu mentoring merupakan hubungan antara seorang mentor dengan bimbingannya yang sedang berupaya mencapai keberhasilan.



Apa pentingnya memiliki seorang mentor dalam berbisnis? Mentor dapat membantu pebisnis memecahkan masalah, memiliki pola pikir yang kuat, dan mengurangi ego.

Seorang pebisnis pemula mungkin merasa sudah memiliki cukup kemampuan untuk mengelola usahanya. Namun dengan keberadaan seorang mentor, pebisnis tersebut justru akan mengetahui bahwa masih banyak yang perlu dipelajari. Hal ini yang disebut kesadaran diri terhadap ego yang dimiliki.

Dalam hal pola pikir, seorang mentor akan mampu membangun cara pandang pebisnis pemula dari perspektif seseorang yang sudah sukses. Seorang mentor menjadi "sumber daya" pengetahuan bagi pebisnis pemula tersebut.

## Manfaat Memiliki Mentor

Apa saja manfaat memiliki mentor untuk membantu pebisnis pemula? Berikut penjelasannya?

### Memperluas Perspektif

Salah satu manfaat utama memiliki mentor adalah mempunyai seseorang untuk ditanyai. Mentor juga akan mampu memberikan nasihat bisnis dari pengalamannya sendiri.

Ia akan membantu pengusaha pemula dalam memperbaiki keterampilan berbisnis. Mentor dapat membantu melihat masalah dari berbagai sudut pandang.

Mengapa demikian? Mereka sudah bertemu banyak orang dan menangani berbagai masalah.

Mentor dapat membantu melihat dari sudut pandang eksternal seperti ekonomi dan sosial. Dengan begitu, mentor akan mampu melatih cara berpikir bimbingannya.

Selain itu, mentorship bukan melulu tentang hal-hal teknis. Mentor membantu untuk membuat sudut pandang pebisnis yang masih pemula agar lebih luas, sehingga mampu memecahkan masalah dengan solusi yang segar dan tepat.



### Memperluas Koneksi

Memiliki mentor juga akan membantu seorang pebisnis untuk memperluas koneksi profesionalnya. Umumnya seorang mentor yang profesional sudah memiliki jejaring secara luas.

Artinya lebih besar kemungkinan Anda dapat terkoneksi dengan seseorang yang relevan dengan bisnis Anda, bahkan seorang mitra baru. Hal ini akan membantu bisnis Anda berkembang, baik dari segi pasar maupun pendanaan.

## **Melatih Mental**

Pengalaman memiliki harga yang mahal dan tidak bisa didapatkan begitu saja melalui buku atau sekolah. Hal inilah yang membuat seorang mentor berharga.

Terlebih dalam hal mental. Mental seorang pebisnis terbentuk dari pengalamannya menghadapi berbagai masalah. Berbagai perjuangan yang dihadapi seorang pebisnis pemula sudah pernah dialami seorang mentor.

Mentor yang pernah mengalami masa sulit, seperti krisis ekonomi hingga kebangkrutan akan mampu membimbing dengan kebijaksanaannya.

## **Ciri-Ciri Mentor yang Baik**

Setelah mengetahui manfaat memiliki mentor, seperti apa ciri-ciri mentor yang layak diikuti? Berikut penjelasannya.

### **1. Tidak Anti Terhadap Kesalahan**

Banyak yang menyebutkan pengalaman adalah guru terbaik, termasuk dalam membuat kesalahan. Seorang mentor yang baik tidak akan anti terhadap kesalahan.

Melalui kesalahan tersebut Anda dapat belajar tentang apa yang perlu dibenahi. Mentor tidak akan menyelamatkan Anda dari kesalahan tersebut, tetapi memungkinkan Anda belajar menjadi lebih baik.

### **2. Tidak Merasa Menjadi Pahlawan**

Seorang mentor mungkin memiliki pengalaman yang jauh melebihi pebisnis pemula. Namun bukan berarti mereka akan merasa jauh lebih unggul daripada Anda yang belum memiliki banyak pengalaman.

Mentor yang baik akan berbagi tentang pengalaman mereka dan berbagai perspektif dalam memutuskan solusi masalah. Mereka akan mendengarkan Anda, bahkan turut belajar dari Anda yang masih pemula.

### 3. Meminta Anda Terjun Langsung

Saat mendampingi, mentor yang baik akan meminta Anda untuk terjun langsung menghadapi masalah. Dengan demikian, Anda tahu persis duduk perkaranya dan bagaimana solusi yang tepat untuk memecahkan masalah tersebut.



Mentor akan membimbing Anda, tetapi membebaskan Anda untuk berpikir. Cara ini akan membuat Anda berkembang pesat dan menjadi pebisnis yang hebat.

### Tips Mendapatkan Mentor

Memiliki mentor memang menguntungkan. Mereka akan menuntun Anda mencapai keberhasilan. Seperti apa cara mendapatkan mentor yang baik?

#### Jangan Ragu dalam Mendekati Mentor

Anda bisa mendapatkan mentor dari berbagai sosok yang mungkin tidak Anda duga, seperti kolega, rekan kerja, teman, keluarga, atau atasan. Seorang mentor belum tentu merupakan pengusaha sukses yang terkenal.

Hal yang lebih penting adalah ketertarikan Anda untuk belajar dan percaya bahwa mereka mampu membimbing Anda dalam berbisnis.

Jika Anda merasa menemukan seseorang untuk dianggap sebagai mentor, jangan ragu untuk mendekatinya. Tanyakan secara baik-baik apakah ia mau menjadi mentor bagi Anda. Jika bersedia, Anda dapat menjalin hubungan baik dengannya.

Apalagi di era digital seperti sekarang, berkenalan dengan seseorang sangat mudah. Misalnya melalui media sosial seperti Facebook atau Instagram.

Tips lainnya adalah identifikasi terlebih dahulu kebutuhan Anda. Lalu temukan mentor yang ahli dalam bidang yang ingin Anda pelajari tersebut.

### **Sampaikan Intensi dengan Jelas**

Pastikan Anda mengatakan intensi secara spesifik kepada calon mentor Anda, misalnya bimbingan seperti apa yang dibutuhkan. Sampaikan pula metode bimbingan yang sekiranya cocok, seperti melalui telepon, pertemuan langsung, seberapa intensifnya dalam seminggu, dan lain-lain.

### **Buat Hubungan Timbal Balik dengan Mentor**

Relasi yang baik terjadi dua arah. Anda juga perlu memberikan nilai lebih kepada mentor Anda.

Dengan begitu, kegiatan belajar terjadi bagi kedua belah pihak. Mentor Anda dapat belajar pengalaman baru yang mungkin lebih relevan untuk situasi di masa kini.

Anda juga dapat memperluas koneksi mentor Anda melalui jejaring yang Anda miliki. Sehingga mentor Anda turut memiliki kesempatan untuk berkembang dan belajar dari Anda.

## TENTANG PENULIS

### YUNITA SARI

Seorang wanita yang lahir dan besar dari kota Metro Lampung adalah seorang perantauan yang kini menetap di salah satu kota industri di Jawa Barat tepatnya di kota Karawang. Merupakan ibu dari 2 orang anak ini adalah mantan karyawan sebuah perusahaan elektronik di kota tersebut tak kurang dari 12 tahun bekerja. Tapi biarpun begitu dia memberanikan diri untuk resign dan fokus menjadi Entrepreneur dan Business leader disebuah komunitas bisnis bernama **MM (Meluaskan Manfaat / Mencetak Milyader)**. Sebuah komunitas bisnis online dengan konsep **Marketing With Love** yang penyampaian mentor bisnisnya dari hati ke hati.



Selain aktivitas berjualan, komunitas MM mempunyai berbagai macam program kegiatan unggulan, diantaranya:

1. TTDS (Tahajud, Tilawah, Duha, Sedekah) sebagai kurikulum wajib bagi setiap anggota komunitas MM
2. Remind Dhuha, mengingatkan semua mitra untuk Dhuha setiap hari
3. Sepasang Bidadari (meminta ridho dari orang tua dan pasangan)
4. SJM (Sedekah Jum'at Mulia) kegiatan sedekah setiap hari Jum'at yang salah satu hasilnya untuk membangun sekolah tepian di Indonesia bersama ACT. Sudah 9 sekolah terbangun dari hasil program SJM
5. GGS (Gerak-gerak Sehat) untuk mengingatkan anggotanya untuk rutin berolahraga
6. Umroh Berjamaah (saat ini sudah lebih dari 300 anggota komunitas MM yang sudah umroh dan mengumrohkan)
7. Kurban Berjamaah (lebih dari 1500 hewan kurban pada tahun 2021)
8. Membagikan 11.800 makanan sehat lewat ACT





MM menghantarkan anggotanya untuk terus meluaskan manfaat dengan berbisnis online. Berbagai macam pembinaan rutin diantaranya:

- ATM (Acara Tahajud MM) tahajud di rumah masing-masing dilanjutkan pembinaan jam 3 pagi
- MBA (MM Campus For Business Agent) Pembinaan untuk mitra baru
- KOM (Kelas Online MM) kelas peluang usaha
- Leadership Class (Pembinaan khusus Leader)
- Business Coaching

Dan program-program lainnya yang mengarahkan mitra untuk lebih memprioritaskan 3A. Allah dan Rasulnya, anak dan keluarga, amal jariyah. Insya Allah bersama MM bisa menang dunia akhirat!

Untuk mendapatkan tips seputar bisnis silakan follow media sosialnya . Untuk Anda yang membutuhkan informasi selengkapnya tentang cara bergabung dibisnis yang ia jalankan bersama komunitas MM, silakan hubungi kontak WA 0813 9956 3079.

***"Sukses tidak datang dari apa yang kamu lakukan sekali. Itu berasal dari apa yang kamu lakukan secara konsisten."***

***"Jika saya tidak memiliki mentor, saya tidak akan berada di sini hari ini. Saya adalah produk dari pendampingan yang hebat dan pembinaan yang hebat."***