

*Wila Wiliasari*

---

**7 Prinsip**

# **Managemen keuangan pengusaha**

*Kitab wajib para pengusaha*

Tulisan ini saya persembahkan bagi siapapun yang ingin sukses dalam berbisnis, yang ingin berhasil menjadi pengusaha.

Apakah setelah membaca tulisan ini pasti sukses? Apakah setelah membaca tulisan ini pasti jadi pengusaha yang berhasil? Belum tentu. Karena kepastian hanya milik Allah.

Niatkan semuanya karena Allah. Ini bagian dari ikhtiar dengan terus menambah ilmu dari manapun sumbernya. Selagi ilmu baik dan bisa membawa perubahan baik, kenapa harus membatasi diri untuk terus belajar.

Dan kita semua tahu bahwa ilmu adalah cahaya dan tidak ada ilmu baik yang sia-sia jika sungguh-sungguh kita pelajari dan praktekkan.

Tulisan ini meneruskan dari tulisan-tulisan sebelumnya. Setelah saya bahas E book "Semua Bisa Jadi Pengusaha" dilanjutkan dengan E Book "Emotional Intelligence For Customer" dan sekarang saya akan bahas tentang "7 Prinsip Manajemen Keuangan Pengusaha".

Sebelum melanjutkan membaca e-book ini, pastikan Anda sudah membaca e-book sebelumnya yang saya sebutkan diatas. Kenapa? Karena berkesinambungan satu sama lain.

Singkat saya sampaikan disini, kenapa perlu baca e-book sebelumnya? Ketika kita sudah memutuskan jadi pengusaha tak peduli siapa kita, perlu kita pahami dan mengerti ilmu yang berkaitan dan menunjang bisnis kita, baik ilmu teknis maupun non teknis. Salah satu ilmu non teknis yang saya bahas ada di e-book "Emotional Intelligence For Customer" (untuk lebih jelas dan detail silakan baca e-booknya).

Setelah kita tahu dan paham serta mempraktekkannya, kitapun perlu paham tentang ilmu keuangan dalam bisnis, karena menjalankan sebuah bisnis tak hanya terpaku pada bagaimana cara mendapatkan keuntungan sebesar-besarnya. Di balik bisnis yang sukses, dibutuhkan manajemen keuangan yang baik. Sayangnya, tak semua pengusaha paham betul bagaimana cara mengelola keuangan agar bisnis berjalan sukses.

Bisnis bukan sekedar dijalankan tapi perlu perencanaan jauh kedepan. Perencanaan apa saja yang akan dan harus dilakukan, dari segi strategi sangat dibutuhkan dan pentingnya perencanaan keuangan untuk bisnis makin sukses dimasa depan.

Jangan sampai asal action, jangan sampai bisnis asal jalan, nanti hasilnya asal-asalan. Pastinya nggak mau kan? Nah makanya perlunya belajar, perlu ilmu dan perlu guru, setelah itu praktek dan action gila-gilaan.

Surat Al Alaq ayat 1-5, Dengan Ilmu Manusia Bisa Mengetahui apa yang Tidak Diketahui

Artinya: *Bacalah dengan (menyebut) nama Tuhanmu Yang Menciptakan. Dia telah menciptakan manusia dari segumpal darah. Bacalah, dan Tuhanmulah Yang Maha Pemurah, Yang mengajar (manusia) dengan perantaraan qalam. Dia mengajarkan kepada manusia apa yang tidak diketahuinya.*



## TAHAPAN KEUANGAN

Ada tahapan dalam keuangan yaitu:

1. Kita bekerja
2. Kita dan uang bekerja
3. Uang bekerja untuk kita

Sudah berada ditahapan yang manakah kita sekarang?

1 atau 2 atau 3, saya yakin semuanya mengharapkan berada ditahapan nomor 3. Namun untuk menuju nomor 3 perlu proses dan kegigihan serta rencana.

Karena untuk menjadi pengusaha yang kaya dan sukses perlu direncanakan. Niat, tekad dan kesungguhan serta keyakinan kita akan kebesaran Allah yang akan mengabul setiap doa hamba Nya, termasuk doa kita untuk jadi pengusaha kaya.

Dan semuanya perlu ilmu agar hidup makin maju dan makin kaya.

Termasuk ilmu keuangan atau manajemen keuangan agar bisnis makin menghasilkan.

## 7 PRINSIP FINANSIAL PENGUSAHA

Ada 7 prinsip manajemen keuangan bagi pengusaha. Mari kita bahas satu persatu. Sebelumnya pastikan kita membacanya dengan hati dan pikiran yang tenang dan bahagia agar bisa dipraktekkan setelah membaca dan memahaminya.



## 1. PRINSIP MEMPERSIAPKAN

Persiapan pertama adalah mental. Karena kaya atau sukses bukan soal berapa uang yang dimiliki, seberapa terlihat sukses bisnis yang dijalankan, tapi kaya atau sukses itu soal mental.

- Orang kaya tapi mentalnya miskin maka ia jatuh miskin. Misal: sukanya gratisan
- Orang miskin, mental miskin maka ia tetap miskin
- Orang kaya bermental kaya maka ia akan makin kaya. Misal: Suka berbagi
- Orang miskin tapi bermental kaya maka akan jadi kaya. Misal: tidak suka gratisan

Mau kaya harus punya mental keberlimpahan agar makin banyak yang kita dapatkan. Guru/Mentor saya mengatakan "Jangan pernah minta dan jangan suka yang gratisan, jika dikasih silakan terima, jika tidak dikasih jangan minta".

Sekarang semua kembali kepada diri sendiri. Mau jadi orang kaya sungguhan atau orang yang terlihat kaya atau berpura-pura kaya? Dan mental apa yang ada didalam diri kita? Mental kaya atau mental miskin? (Jawab dalam hati).

Setelah itu perlu kita ketahui juga tentang sasaran keuangan, bahwa ada 3 sasaran keuangan yaitu:

- a) Penghasilan standar/rata-rata adalah penghasilan rata-rata yang diterima setiap bulannya.
- b) Penghasilan ideal adalah penghasilan yang kita harapkan lebih besar dari penghasilan standar/rata-rata kita. Dan untuk mencapai penghasilan ideal ada beberapa hal yang perlu kita ketahui dan pahami. Antara lain
  - i) Alasan utama kenapa perlu mencapai penghasilan ideal? Agar bisa lunas hutang, bisa kurban, kasih orang tua lebih banyak, dan lain-lain.
  - ii) Penderitaan apa yang akan dialami apabila tidak mencapai penghasilan ideal? Misal: hutang jadi nggak lunas-lunas bahkan bisa bertambah hutangnya, hidup dan penghasilan jadi segitu-gitu aja, impian jadi tidak mudah untuk tercapai, dan lain-lain.
  - iii) Kenikmatan apa yang dialami jika sudah mencapai penghasilan ideal? Hutang jadi lunas dengan cepat, capai impian lebih mudah dan lebih cepat, hidup lebih tenang dan bahagia, bisa bantu banyak orang, beli apapun serba cash.
- c) Penghasilan impian adalah penghasilan terbesar yang kita inginkan dan kita harapkan. Ini satu tingkat diatas penghasilan ideal.

Kita harus punya impian besar sebagai tanda kita percaya bahwa Allah Maha Besar. Tulis penghasilan impianmu sebesar mungkin, tapi pencapaiannya bertahap. Misal: Ingin punya penghasilan perbulan sebesar 1M. Dan untuk mencapainya kita harus melewati penghasilan standar dan penghasilan ideal. Nikmati prosesnya dan terus perjuangkan.

Karena untuk kaya dan sukses ada harga yang harus dibayar yaitu harus mau berkorban waktu, materi, dan mungkin bisa jadi korban perasaan juga untuk terus belajar dan action.



## 2. PRINSIP MENGHASILKAN

Dalam prinsip yang kedua ini, kita perlu melakukan beberapa hal agar bisa menghasilkan uang, yaitu:

- Temukan apa yang menjadi kebutuhan banyak orang kemudian penuhi kebutuhan tersebut. Contoh: Saat ini suplemen kesehatan jadi kebutuhan, maka jadikan itu sebagai peluang untuk menghasilkan uang dengan menjual suplemen kesehatan yang aman, halal, legal, sarat manfaat.
- Cari dan dapatkan masalah kemudian berikan solusi. Uang akan datang ketika ada masalah dan kita berikan solusinya. Misal: Ada orang yang butuh tambahan income kita bisa tawarkan mereka untuk menjadi agent dan reseller dari produk yang kita jual
- Jual produk atau jasa, ini adalah salah satu cara terbaik menghasilkan uang dengan cepat. Yang penting halal, legal.
- Pertukaran nilai, Ada sebuah nilai yang bisa kita tukarkan untuk menghasilkan uang.

Setelah kita mengetahui beberapa cara untuk menghasilkan uang, berikutnya ada 7 sumber income yang perlu kita ketahui yaitu:

1. Kita bisa dapatk uang dari royalti income
2. Earned income
3. Profit income
4. Interest income (Bunga+Deposito)
5. Devidend income (bagi hasil dari usaha)
6. Rental income (sewa rumah)
7. Capital gains income (emas, rumah)

Sebagai pebisnis/pengusaha fokuslah pada profit income yang terus naik dari bisnis atau jualan.

## 3. PRINSIP MENGELOLA

Sesuatu yang tidak bisa mengelola atau dikelola maka akan kehilangan. Begitupun dalam keuangan, jika kita tidak bisa mengelolanya dengan baik dan benar maka bersiaplah untuk kehilangan uang dan bisnis.

Didalam prinsip mengelola keuangan ini ada money management atau pengelolaan keuangan basic yang sangat penting kita ketahui dan pahami.

### • Needs or want

Uang yang kita keluarkan apakah untuk memenuhi kebutuhan atau hanya sebagai pemuas keinginan?

Ingat, penghasilan harus lebih besar dari pengeluaran. Jangan sampai dibalik.

Penuhi kebutuhan baru keinginan, contohnya: Zakat, Listrik, Sekolah, Kebutuhan sehari – hari

### • Budgeting + Posting

Mencatat setiap pengeluaran. Alokasikan setiap budget untuk kebutuhan dan keinginan yang perlu dibeli. Buat daftar/list, pengeluaran apa saja yang rutin dikeluarkan dan berapa jumlahnya.

Ingat ya, hidup itu murah yang mahal itu gengsinya, kalau mau gaya, pastikan uangnya ada hehe Gaya hidup berbanding lurus dengan tekanan, kalau tidak siap lebih baik jangan, karena biasanya yang banyak gaya itu banyak tekanan. Hehe



#### 4. PRINSIP MEMPERTAHANKAN

Uang dan aset yang sudah kita hasilkan, sebaiknya tetap ada bahkan berkembang/bertambah, jangan sampai nilainya berkurang hanya karena kita tidak mampu mengelolanya, untuk itu lakukan hal ini untuk tetap mempertahankan uang dan aset yang kita miliki

- **Saving**, simpan uang atau miliki dana cadangan, kalau dalam bisnis saya sering "Tameng", uang cash dalam rekening tidak boleh sampai "Nol" bayangkan jika tiba-tiba harus ada ongkir yang perlu dibayar ke ekspedisi, atau harus nyetok produk baru yang limited, pusing kan? Nah makanya perlu yang namanya tameng, ya sebut saja dana darurat
- **Protection**, kalau orang diluar sana mungkin memilih punya investasi dalam bentuk asuransi kesehatan atau yang lainnya kalau saya pribadi lebih memilih Logam Mulia untuk menjaga nilai uang, bayangkan saja, beberapa tahun lalu, dengan 100rb kita sudah bisa beli banyak kebutuhan, tapi sekarang? 100 bisa buat beli brp barang? Minyak saja 2lt 50rb
- **Bisnis**, ini adalah hal yang saya lakukan untuk mempertahankan nilai uang, dengan bisnis yang awalnya punya modal 1jt bisa jadi puluhan juta, kok bisa? Bisa dong hehe Sederhananya, saat saya stock 5pcs barang dengan harga modal, saya menjualnya lalu mendapatkan keuntungan, ngga hanya sampai disitu, saya juga harus rutin melakukan perputaran modal dengan cara menambah nilai stock barang, kebayang kalau modal saya pakai, yang ada bisnis bablas. Maka dari itu cara saya mempertahankan uang adalah dengan cara stock barang.

#### 5. PRINSIP MENGEMBANGKAN UANG

Ada dua cara untuk mengembangkan uang yaitu:

1. Business
2. Investing

Uang harus ada untuk diputar, jangan sampai modal terpakai, margin habis terpakai, produkpun habis juga. Hasilnya jadi nihil.

Contoh seperti petani, setelah panen pasti mereka menanam padi kembali.

Begitupun pengusaha ketika sudah jualan, maka putar uang menjadi barang kembali agar tetap bisa jualan lagi.

Dan investasi terbaik adalah pada diri sendiri yaitu investasi leher keatas (jemput ilmu). Karena uang bisa berkembang ketika punya value dan leverage (menjalankan bisnis dengan melibatkan banyak orang/jual kepada penjual)





## 6. PRINSIP MEMBAGIKAN

“Siapakah yang mau memberi pinjaman kepada Allah, pinjaman yang baik maka Allah akan melipatgandakan pembayarannya dengan lipat ganda yang banyak.” (QS. Al-Baqarah: 245).

Pastinya sudah familiar dengan ayat ini, tentunya rezeki yang kita peroleh, adalah atas izin Allah, maka dari itu jangan lupa bersedekah, karena Allah berjanji akan melipatgandakan rezeki yang kita keluarkan di jalan Allah.

Nabi SAW berpesan, *“Barangsiapa yang menjumpai saudaranya yang Muslim dengan (memberi) sesuatu yang disukainya agar dia gembira, maka Allah akan membuatnya gembira pada hari kiamat.”* (HR. Thabrani).

Dengan sedekah rezeki tak hanya makin berkah tapi juga makin berlimpah. Dan kita belajar dari kunci keberhasilan bisnis Siti Khadijah adalah dengan sedekah.

## 7. PRINSIP MEWARISKAN

Siapkan warisan terbaik untuk anak cucu kita nanti yaitu nama baik, ilmu, prinsip kehidupan, aset, dan uang.

Karena manusia hidup harus siapkan 3W yaitu Waris, Wasiat, Wakaf. Dan 3W ini semuanya pakai uang bukan daun. Maka dari itu niatkan serta perjuangkan dengan ikhtiar dan doa maksimal.

Rezeki Allah Maha Luas, ayo bergegas karena waktu kita terbatas. Belajar dan praktek Insya Allah ngefek. Semoga 7 Prinsip Manajemen Keuangan Pengusaha, bisa menjadi solusi agar keuangan kita terus bertambah. Agar bertambah pula kebaikan dan amal, serta pahala kita.

Jadilah orang kaya yang mengkayakan banyak orang. Adapun 3M penghambat kekayaan adalah:

- Malas mikir
- Malas kerja
- Malas belajar

Nggak apa-apa kaya yang penting banyak manfaatnya untuk sesama. Daripada miskin banyak utangnya.

Saya doakan siapapun yang membaca tulisan ini dan mempraktekkannya, semoga keuangannya terus bertambah, bisnisnya makin maju, hidupnya makin mantap, jadi more money dan more mansion, serta menjadi miliarder kebaikan dan miliarder pertama dikeluarga sehingga bisa mencetak miliarder untuk menuju ke Mekkah Madinah akhirnya makin mendunia dan jadi pengusaha yang makin menang dunia akhirat. Aamiin

Adapun semua yang saya tulis dalam e book ini adalah satu ilmu yang saya dapatkan dari guru dan mentor bisnis saya. Alhamdulillah atas izin Allah membuat saya menjadi lebih banyak tahu, bertambah ilmu sehingga bisnis makin maju, keuangan bertambah selalu.

Seperti itulah enaknya bisnis yang dibersamai mentor, full ilmu, full juga bimbingannya.

Nah jika teman-teman semua mau tahu lebih detail dan jelas terkait bisnis bersama komunitas MM, silakan hubungi saya dinomor **WA 0878 8353 9173**.

Semoga bermanfaat

## Tentang Penulis



Saya Wila Wiliasari mantan seorang bangsawan (bangsa Karyawan) yang bekerja 13 tahun lamanya dengan jabatan Supervisor area yang membawahi satu area provinsi yang memutuskan untuk keluar jadi zona nyaman dan fokus jadi pengusaha. dan Alhamdulillah atas izin Allah fokus 2 tahun dalam bisnis dan jadi pengusaha income naik berkali-kali lipat dan melebihi gaji kerja selama 13 tahun. Sudah mencetak banyak pengusaha yang tersebar diberbagai kota di Indonesia. Sorong, Kalimantan, Jawa Tengah, Jabodetabek, dan kota-kota lainnya.

Berbagai prestasi yang sudah saya raih dibisnis ini adalah bebas riba dan mengantarkan mitra-mitra untuk bebas riba juga. Terpilih menjadi The Best Performance, The Best Program Harian, The Best Improve The Process, dan sudah menulis lebih dari 2 E Book dan buku inspirasi.

Banyak program-program komunitas MM yang menjadi salah satu semangat dan jadi wasilah perubahan yang baik untuk mitra-mitra MM terutama saya. Antara lain:

1. Program SJM Yang mengingatkan dan mengajak semua mitra untuk rutin sedekah, perbesar terus nilai sedekah kita Insya Allah besar pula bisnis kita.
2. Program Sepasang Bidadari Yang mengajak kita untuk lebih berbakti pada orang tua
3. Program Remind Dhuha
4. Program Tahajud Berjamaah
5. Program CGA
6. Program TTDS (Tahajud, Tilawah, Dhuha, Sedekah)
7. Dan lain-lain

Sekian dari saya

Wila Wiliasari  
Entrepreneur and Business Leader