

KITAB WAJIB BAGI
PENGUSAHA ZAMAN NOW

BISNIS MULUS

KELUARGA TERURUS



SEPTY WULANDARI
ENTREPRENEUR AND BUSINESS LEADER

BISNIS MULUS, KELUARGA TERURUS

(Teruntuk para ibu yang hebat dan berjuang untuk keluarga)

Bagi seorang ibu tiada yang lebih berharga selain kebahagiaan keluarga dan menyediakan banyak waktu luang bersama anak-anak. Masa-masa pertumbuhan si kecil adalah *moment* yang sangat berharga, sehingga ketika tidak selalu di sampingnya ada perasaan sangat yang bisa terjadi. Banyak seorang istri sekaligus ibu yang memutuskan kerja untuk membantu suaminya dalam berpenghasilan, karena biaya kehidupan yang juga terus meningkat, sehingga mampu mengalahkan keegoisan untuk selalu berada di rumah serta menemani anak-anak setiap waktu.

Kalau kita lihat lagi, sebetulnya banyak juga seorang istri sekaligus ibu yang memutuskan juga untuk *resign* demi anak-anak dan keluarga. Dan *resign* sendiri, bagi saya keputusan yang tepat, karena sebetulnya kodrat seorang wanita itu berada di rumah, medan jihad seorang wanita itu di rumah, bukan di luar rumah, yang berjuang di luar cukup para suami, kita sebagai seorang istri mendoakan suami kita yang sedang berjuang untuk memberikan nafkah terbaik untuk kita.

Lalu ketika kita *resign* bekerja, bagaimana dapur kita? Ini yang banyak dipikirkan hampir semua wanita. Namun, yakinlah ketika kita *resign* dan niat itu benar-benar dan sungguh-sungguh untuk anak dan keluarga, insya Allah, Allah akan terlibat di dalamnya. Pernah mendengar *statement*, kalau " Suami bekerja + Istri bekerja = 100 dan kalau Suami bekerja + Istri tidak bekerja = 100" kok bisa? Ini penjelasannya,

Karena rezeki istri itu datang melalui suami. Allah memberikannya dengan beragam cara bila Allah sudah berkehendak.

* Bisa saja suami naik gaji

* Bisa suami dipanggil kerja di tempat lain dengan mendapatkan gaji & fasilitas dua kali lipat dari tempat sebelumnya.

* Bisa suami memulai bisnis dan bisnisnya sukses.

(Ingat, Allah itu Maha besar, masalah gaji suami itu urusan sepele sekali bagi Allah)

Jadi tidak ada istilah, ketika seorang istri *resign*, rejeki berkurang. Tenanglah, sudah ada Allah yang mengaturnya, rejeki Allah itu luas. Allah sudah memberitahukan kita semua melalui Al-Quran, yang berbunyi :

“Allah telah menjamin rezeki untuk setiap makhluk-Nya. Tiada suatu binatang melatapun yang tidak mendapat jaminan rezeki dari-Nya.” (QS. Huud : 6)

Lalu, banyak sekali yang bisa kita lakukan saat kita berada di rumah, bisa bermain bersama anak-anak, ada disetiap mereka butuh kita dan kita juga bisa menghasilkan rupiah walaupun hanya di rumah. Ya, zaman sudah berubah, cara cari uangpun ikut berubah bahkan bisa lebih mudah. Caranya? Dengan memulai bisnis online, dan ini bisa dijadikan pilihan tepat, yang terpenting tidak mengganggu tugas kita sebagai seorang istri dan seorang ibu. Karena saat ini banyak yang butuh apa-apa lewat online, jadi kita bisa memaksimalkan *go online* dengan bisnis yang tepat.

Sedikit cerita tentang pengalaman bisnis saya. Saya memulai bisnis sejak di bangku kuliah, dulu hanya sekedar coba-coba saja. Lalu berlanjut pada saat bekerja, saya juga sempat jual beberapa produk, dari mulai bantal boneka dan fashion. Lagi-lagi, saya hanya sekedar iseng-iseng, sampai akhirnya di 2013 akhir saya menemukan sebuah komunitas bisnis yang

membersamai saya hingga saat ini. Walaupun saat ini saya menjalani bisnis dengan 3 orang anak, ini tidak menjadi alasan buat saya. Nah, kalau selama ini Anda bilang gak ada waktu buat bisnis, mungkin Anda belum serius dan mencintai bisnis yang Anda jalani. Karena kalau sudah cinta, selalu ada waktu untuk menjalani bisnis, apalagi bisnis ini bukan hanya sekedar transaksi jual beli. Akan tetapi tentang kebermanfaatannya untuk banyak orang.



Kenapa Wanita Harus Berbisnis?

Mungkin di luar sana banyak sekali pertanyaan “Kenapa sih saya harus berbisnis? Toh, gaji suami saya selama ini sudah mencukupi kebutuhan rumah tangga.” Menyikapi pertanyaan ini, saya jadi teringat pesan dari seorang *owner* yang bisnisnya sudah lumayan besar di Indonesia ini. “Bahwa salah satu temannya, karena gaji dari suaminya dirasa sudah cukup untuk memenuhi anak dan keluarganya, jadi selama ini ia hanya mengandalkan pendapatan dari gaji suaminya,

Singkat cerita, hingga pada saat itu terjadilah hal yang tidak diinginkan, akhirnya suaminya meninggal. Ia sempat terpukul dan stress. Karena mau tidak mau dengan kondisi seperti ini ia harus mencari uang untuk mencukupi kebutuhan anak-anaknya”

Menurut saya, ini adalah pesan yang sangat nyata dan inilah pentingnya kenapa wanita harus berbisnis. Kalau pendapatan suami kita sudah mencukupi kebutuhan keluarga, itu bagus, Alhamdulillah. Namun, tidak ada salahnya juga kita mempunyai penghasilan dari bisnis yang kita jalani. Ya, hitung-hitung bisa menambah penghasilan dan bantu suami. Tentunya juga harus mengutamakan ridha suami jika ingin berbisnis.

Kekuatan Wanita Berbisnis

Di era sekarang, perempuan yang berbisnis merupakan hal yang sudah biasa. Mungkin di sekitar tempat tinggal kita telah banyak berdiri perusahaan-perusahaan kecil maupun besar yang dipimpin oleh sosok seorang wanita. Pada zaman emansipasi ini, budaya masyarakat telah memberikan peluang besar bagi kaum hawa untuk bisa mandiri atau terjun langsung di dunia kewirausahaan, dengan catatan tidak lupa akan tugas dan kodratnya sebagai perempuan. Dalam menjalankan bisnis, ternyata seorang wanita punya beberapa keunggulan yang umumnya jarang dimiliki oleh kaum pria. Adapun kelebihan-kelebihannya sebagai berikut :

1. Mampu bersosialisasi lebih cepat dan pandai membangun kedekatan

Wanita pada umumnya bersikap lebih merasa dekat pada orang yang ditemui, termasuk orang yang baru kenal dan selalu berusaha agar memiliki pergaulan yang luas, karena insting wanita adalah ingin selalu berbagi dan bersosialisasi. Hal tersebut menjadi modal kekuatan untuk bisa membangun *networking* yang lebih besar.

2. Daya kreatif yang tinggi

Kita tentu tidak bisa memungkiri bahwa kaum wanita dalam banyak hal umumnya lebih terampil dan kreatif dibanding kaum pria. Hal ini didasari karena wanita senantiasa menyukai

keindahan. Sehingga dalam dunia kewirausahaan, wanita mampu bersaing dalam dunia wirausaha dan memunculkan ide-ide unik dalam bisnisnya.

3. Telaten dan hati-hati

Jika wanita diberi kesempatan untuk membangun sebuah bisnis, umumnya mereka akan bekerja lebih giat, telaten, dan penuh kehati-hatian, karena sifat-sifat tersebut bagian dari talenta mereka. Oleh karena itu, banyak perusahaan yang mempekerjakan sosok perempuan pada bagian yang membutuhkan kecermatan dan ketelitian.

4. Dapat bekerja *multitasking*

Kelebihan lain yang dimiliki kaum wanita dalam dunia bisnis adalah mampu mengerjakan beberapa jenis pekerjaan dalam satu waktu yang sama, sehingga lebih efektif dan efisien. Hal ini khususnya dimiliki oleh wanita-wanita yang telah berumah tangga atau mompreneur yang telah terbiasa mengerjakan beberapa bagian pekerjaan rumah secara bersamaan. Sehingga daya ingat dan kecekatan tangannya telah terlatih. Kekuatan *multitasking* tersebut adalah salah satu modal yang bisa membuat roda perusahaan lebih efektif, karena dunia usaha adalah dunia yang sangat menghargai waktu.

5. Kosakata wanita lebih banyak

Sebuah studi yang dilangsungkan di Amerika Serikat mengatakan “Dalam sehari, perempuan bisa mengucapkan sekitar 20 ribu kata per hari, sementara lelaki sekitar 7 ribu kata per hari”. Dalam hal ini, kita bisa memanfaatkan kemampuan bicara kita untuk berbisnis, dalam offline kita perlu bicara dalam menawarkan, sedangkan dalam online kita perlu bicara lewat ketikan. Jadi akan sayang sekali, ketika kelebihan wanita yang satu ini tidak dimanfaatkan sebaik mungkin, daripada ngobrol yang kurang bermanfaat, baiknya lakukan hal-hal yang positif seperti membuat sebuah artikel atau tulisan yang menginspirasi dan gunakan untuk sharing hal-hal yang saat ini dijalani seperti bisnis online atau kegiatan parenting.

Tips Bisnis Bagi Wanita

Karena banyaknya hal-hal yang dipikirkan oleh wanita, ada baiknya ketika wanita memilih bisnis, pilihlah bisnis sebagai berikut:

- **Bisnis yang praktis**

Pilihlah bisnis yang dari segi varian tidak begitu banyak, karena akan menghabiskan tenaga dan pikiran juga, ketika harus banyak mengingat nama produk, diskon dan harga satu per satu. Pilihlah yang faktor kerumitannya minim sekali, karena dengan kerumitan yang minim justru akan membuat kreatifitas kita lebih bagus.

- **Fokus pemasaran**

Usahakan bisnis yang kita pilih adalah yang sudah siap untuk dijual, kalau kita yang memproduksi, itu akan lebih repot, tidak hemat waktu, tidak hemat biaya dan tidak hemat tenaga. Harusnya sisa waktu yang kita miliki, bisa kita gunakan dengan hal-hal lain yang lebih penting. Jadi fokuslah pada pemasaran bukan pada produksi.

- **Go online**

Banyaknya bisnis terkadang membuat kita bingung, bisnis apa yang bagus? Pastinya bisnis yang bisa kita kerjakan dari rumah, jadi sambil main sama anak-anakpun kita bisa sambil jualan. Jadi bisnis mulus, keluargapun terurus. Ternyata menghasilkan rupiah dari rumah bukan hanya slogan saja, tapi benar-benar kita jalani.

- **Punya mentor**

Bisnis yang baik adalah bisnis yang memiliki mentor, adanya mentor sebagai navigator kita ketika berjalan. Dan mentor ini adalah orang yang sudah ahli dan bolak balik mengantarkan orang-orang untuk sukses. Jadi jangan sampai bisnis tanpa arahan dan tujuan, bisa-bisa kita sering tersasar dan coba-coba.

- **Management waktu**

Sebetulnya management waktu ini berlaku untuk semua orang, karena dengan manage waktu kita akan bisa memaksimalkan kegiatan-kegiatan yang kita lakukan dan bisa evaluasi

setiap harinya. Terlebih bagi seorang *mompreneur*, karena harus ada waktu untuk keluarga dan juga untuk mengurus bisnisnya. Tentu saja tanpa meninggalkan 3A yang menjadi prioritas dalam bisnis yang saya jalani saat ini, yaitu Allah & Rasul-Nya, Anak & Keluarga, Amal Jariah.

Karena percuma saja ketika kita sudah memiliki tujuan bisnis, target yang sudah terarah tapi kita bingung memanager waktu. Karena dulu saya juga pernah mengalami hal ini, yang masih bingung membagi waktu, apalagi dengan 3 orang anak dan harus mengurus suami juga.

- **Perlunya *supporting system***

Bagi sebagian orang, memang ada yang merasa butuh *supporting system* dan ada yang merasa belum butuh. Karena semua itu tergantung situasi dan keadaan kita saat ini, jika kita merasa saat ini pekerjaan kita masih bisa diatasi, masih bisa mengatur waktu dan tidak kejar-kejaran waktu, mungkin belum waktunya memakai *supporting system*. Namun, disaat kita tidak bisa mengatasi semuanya dan keteteran ketika melakukan semuanya sendiri, maka sudah saatnya kita menggunakan *supporting system*. Sebetulnya dengan adanya *supporting system* juga, kita akan banyak waktu untuk keluarga dan anak-anak. *Supporting system* dalam hal ini adalah seseorang yang membantu pekerjaan kita di rumah.

- **Maksimalkan sosmed**

Jangan pernah berpikir kalau memulai usaha itu harus dengan modal yang besar, harus dengan buka toko terlebih dahulu, harus punya ruko. Padahal mulai saja dulu, semuanya bisa disempurnakan sambil jalan. Daripada hobi kita tidak menghasilkan, lebih baik digunakan untuk berbisnis. Kalau saja kita sering posting yang tidak manfaat di sosmed, *scrolling* yang gak ada ujungnya, lebih baik berbisnis dan maksimalkan sosmed sebagai sarana jualan. Sosmed kita, anggap saja sebagai toko kita, buka pagi-pagi dengan salam dan sapaan, lalu pada saat malam juga ada postingan sebagai penutup. Bisnis itu *simple* untuk memulai, hanya saja pikiran kita sendiri yang membuat tidak mudah.

Jangan Tunda

Sesuatu yang ditunda biasanya tidak akan pernah jadi, karena suatu penundaan sama saja memulai kegagalan. Tidak memanfaatkan peluang dan kesempatan yang ada. Lalu kapan harus memulai untuk berbisnis? Saat ini. Saat dimana kita masih sehat, masih bisa *action*, masih bisa melakukan yang lebih. Saya yakin bahwa para ibu sangat menginginkan yang terbaik untuk anaknya, baik dari segi kehidupan, pendidikan dan kesehatan. Jika saat ini sudah ada keinginan untuk berbisnis, silahkan *save* kontak WA saya **0813 2207 3582** dan segera *chat* saya, insya Allah saya akan bersamai sampai menghasilkan.





Tentang Septy Wulandari

Septy Wulandari adalah seorang ibu rumah tangga yang memiliki 3 orang anak, dengan latar belakang pendidikan D3 Kebidanan, serta memiliki pengalaman bisnis selama 7 tahun hingga saat ini. Dengan pencapaian- pencapaian dari bisnis ini :

- Mengumrahkan orangtua
- Halal Trip Turki
- Halal Trip Singapore
- Halal Trip Bali
- Halal Trip Swiss
- Break The Record For Shine 2020
- The Best For a Longtime Achievement 2020
- Copulepreneur in MM
- Dan berbagai reward lainnya

Komunitas Muslimah Millionaire mulai dikenalkan pada 16 Agustus 2014, dimana telah mengadakan beragam program training kepada seluruh teamnya. Baik online maupun offline. Materi yang biasa di bawakan sebagai berikut :

- BLUE Classroom: Menjual dengan konsep BLUE
- HEART Training: Menjual dengan hati menggunakan teknik HEART

- AFTRUK concept: Bagaimana membina team dalam 40 hari
- Beragam konsep meeting dan kopdar
- Situational classroom: Membahas kendala dan permasalahan team

Berbagai program dalam komunitas MM. Program tersebut diantaranya:

- Program Sepasang Bidadari, Bagaimana lebih mencintai keluarga.
- Program SJM, Sedekah Jum'at Mulia
- Program MaMaSe, Masakan Mama Sehat
- Program RD, Remind Duha
- Program MCB, MM Cinta Bumi
- Program Go Green dan Go Istana, Sebagai sebuah cara menabung
- Program Umroh Berjamaah, Upaya MM untuk menjadi impian team menjadi kenyataan
- Program Parenting With Love, Tidak sekedar melahirkan namun juga mendidik dengan penuh cinta
- Program Marketing with Love, Tidak sekedar menjual namun bagaimana mencintai sebuah produk dan bisnis dengan sepenuh hati
- Program Riyadhoh
- Program Pembinaan untuk Reseller, Agen dan Distributor
- Program Kopdar Mingguan, Bulanan dan Tahunan
- Program Seminar Online, Belajar tanpa tatap muka

- Program MM Campus, Kelas Gratis untuk semua team MM
- Program MM Challenges, Kompetisi sehat yang diadakan di dalam komunitas

MM

- Program Harian dan Raport, Diadakan untuk meningkatkan taraf hidup anggota komunitas MM

Dan beragam program lainnya, dimana dalam komunitas MM, seluruh anggota dibina dan diajak untuk mencapai impian mereka. Di dalam komunitas MM juga menjalankan hal-hal yang besar, seperti:

- Membangun dan aktif ber-wakaf dalam membangun Pesantren Berjamaah (Pesantren Sains Salman)
- Rutin mengirimkan hewan kurban ke beberapa daerah setiap Idul Adha (2017, ada 7 Sapi yang diberikan. Sapi didistribusikan ke tempat team MM berada. 2019, 23 Sapi).
- Memberi dan menyebarkan >3.000 Nasi kotak ke berbagai daerah. Sebagai program hari Jum'at
- Turut membantu membangun masjid dan merenovasi musholla di sekitar
- Turut memberikan santunan kepada >250 anak yatim dan melakukan sunatan massal
- Membangun Sekolah Tepian bersama Ippho Santosa dan ACT (Flores NTT, Gunung Kidul, Tasikmalaya, Sekolah Tepian untuk Negeri)