

BISNIS PRAKTIS TERBUKTI LARIS



Sebelumnya Saya ingin sedikit bercerita dulu.. Saya adalah seorang ibu rumah tangga, saya mempunyai 1 orang anak laki-laki. Usia anak saya saat ini 8 tahun. Dari semenjak menikah di tahun 2012, saya sudah tidak bekerja. Saya memutuskan sebagai ibu rumah tangga saja. Cukup suami saja yang mencari nafkah. Sebenarnya pernah sih Sekali-sekali terbersit untuk bekerja lagi, karena terbiasa bekerja jadi ada rasa bosan disaat resign bekerja. Tetapi keinginan untuk bekerja belum pernah terwujud sampai sekarang..

Keinginan untuk bekerja lagi terkadang masih suka muncul, disaat melihat teman-teman yang punya penghasilan sendiri. Tetapi saya dilema, karena sudah mempunyai anak. Disisi lain saya ingin bekerja, tetapi di satu sisi saya pun gak mau kehilangan momen berharga disaat masa pertumbuhan dan masa kecil anak, karena momen tersebut tidak akan pernah terulang dan tergantikan sampai kapanpun dan dengan apapun.

Sekarang ini usia anak saya sudah 8 tahun dan sudah kelas 3 SD. Disaat seorang anak diusia 8 tahun, pasti sudah punya dunianya sendiri, sudah asik bermain dengan teman-temannya.. Karena anak saya baru 1, pasti disaat anak saya bermain timbul rasa bosan dan mulai lah muncul niat untuk bekerja lagi. Nah teman-teman pernah gak ngalamin rasa bosan dirumah saja seperti saya??

Waktu anak saya usia 6 tahunan pernah coba untuk melamar pekerjaan, heheee. Tetapi gak diterima. Mungkin Allah punya rencana yang lebih baik untuk saya. Seharusnya sebagai seorang wanita sudah tau, jika medan jihadnya seorang wanita itu dirumah. Apa lagi setelah menikah, ibu adalah madrasah pertama untuk anaknya. Oleh sebab itu saya mencari alternatif lain untuk tetap bisa menghasilkan tanpa harus kerja kantoran ataupun keluar rumah. Dan akhirnya saya bisa mewujudkan keinginan untuk punya penghasilan walaupun dirumah saja.

Teman-teman yang baca tulisan ini pasti bertanya-tanya? Memangnya bisa walaupun dirumah saja punya penghasilan? Bahkan tetap sambil dasteran atau sarungan, gak perlu repot-repot pakai seragam kantoran lho dan tak perlu juga merasakan kemacetan di jalan. Jadi punya banyak waktu juga bersama keluarga.

Tentu ada dong. Karena zaman sekarang itu sudah canggih. Teman-teman cukup dengan modal handphone dan kuota, sudah bisa menghasilkan rupiah dari rumah dan memulai bisnis, bahkan hasilnya bisa melebihi orang yang kerja di kantor. Nah teman-teman mau tau gak, bisnis apa sih yang tepat dan praktis untuk yang masih pemula dan belum tau ilmu bisnis? Silahkan teman-teman simak tulisan saya ini sampai selesai..

Dizaman modern seperti sekarang ini, sudah bukan rahasia lagi hampir semua orang mempunyai handphone. Bahkan anak kecil saja sudah mahir sekali bermain handphone.

Perhatikan data berikut ini:

Detik.com: Jan, 2020 ada >272 juta penduduk Indonesia.

Tetapi >338 juta yang menggunakan Handphone. Kenapa jumlahnya lebih banyak? Pernah teman-teman liat 1 orang menggunakan hp? Nah, itu alasannya.

>175 juta menggunakan internet.

>150 juta menggunakan sosial media.. Itu artinya peluang teman-teman semua untuk berbisnis online dan menghasilkan rupiah dari rumah sangat besar sekali.

Liat data dari Detik.com tadi yang saya sampaikan. Kesempatan teman-teman untuk memulai bisnis online. Untuk memiliki Penghasilan saat ini tuh sangat simple dan praktis. Sekarang ini UMKM pun banyak dikelola oleh para ibu-ibu dibanding bapak-bapak. Terbukti juga sudah banyak ibu-ibu sukses dan berhasil lewat bisnis online. Contohnya saja mentor bisnis kami di Komunitas MM yaitu kak Diaz Adriani. Beliau awalnya seorang SPG, namun setelah berbisnis online, beliau berhasil menjadi pengusaha muda di usia beliau yang baru juni ini berusia 30 tahun. Bahkan beliau berhasil membersamai mitranya sampai menjadi pengusaha sukses juga.

Untuk mempunyai penghasilan saat ini tuh sangat simple lho teman-teman. Sudah banyak penawaran bisnis dimana-mana. Namun begitu banyaknya penawaran bisnis, pasti membuat teman-teman bingung?

Untuk teman-teman yang baru mulai atau akan memulai bisnis. Gak usah bingung. Tenang, saya akan memberikan solusi untuk Teman-teman semua. Tujuan saya menulis Ebook ini pun untuk membantu Teman-teman yang ingin Punya penghasilan tambahan dan memulai bisnis.

Saya sendiri dulu Pun saat terjun ke dunia bisnis sama bingung harus ngapaiin dan gak tau sama sekali ilmu bisnis. Tetapi jangan jadikan itu sebuah hambatan dan alasan untuk kita memulai. Gak ada kata terlambat juga untuk belajar. Tetapi seiring berjalannya waktu pun akhirnya bisa juga.

Awal mula saya terjun ke dunia bisnis online itu dulu saya bisnis palugada. Teman-teman ada yang tau gak apa itu palugada? Bukan palu buat ketok paku iya, hehehee. Tetapi PALUGADA disini itu artinya Apa Lue Mau Gua Ada, mirip seperti supermarket. Apa yang

konsumen minta di saya pasti ada, kalau stok gak ada iya di ada-adaiin. Heheee. D dicari sampai dapat barang yang di mau.... Mungkin lengkapnya bisa melebihi supermarket kali, habis sampai di cari-cari. Hihiii

Awal dulu bisnis palugada memang menyenangkan dan bahagia, karena pasti laris manis dan dapat penghasilan sendiri. Tetapi seiring berjalannya waktu kok lama-lama saya merasakan sesuatu yang kurang nyaman dan merasakan kerepotan sendiri. Secara masih pemula dan omset pun belum stabil, jadi belum ada yang bantuin. Semua dikerjakan sendiri. Memang bisnis palugada saya akui laris, karena kan produk yang di jual banyak. Tetapi untuk pemula seperti saya yang tidak punya karyawan atau orang yang bantuin, otomatis kerepotan. Secara saya seorang ibu rumah tangga yang waktu sebelum pandemi, harus anter jemput anak sekolah. Sedangkan sebagai pebisnis online, harus sering upload produk, kalau saya gak upload darimana orang tau saya jualan kan. Kerumitan yang saya alami dengan banyaknya produk yang saya jual harus menghafal banyak harga yang bervariasi. Belum lagi kalau busana muslim dan sepatu, harus tau jenis bahan dan size juga. Selain kerumitan menghafal harga, pusing juga harus tau jenis bahan, saya juga merasa sulit membagi waktu. Secara sebagai pebisnis online, fast respon pun sangat dibutuhkan. Kalau saya slow respon sedikitpun pasti konsumen kabur.

Alasan kerepotan, pusing dan gak bisa berbagi waktu itu lah, saya akhirnya memutuskan untuk meninggalkan bisnis palugada dan mencari bisnis yang praktis untuk saya jalankan untuk jangka waktu panjang.. Akhirnya saya bisa menemukan bisnis yang praktis terbukti laris manis dan sampai saat ini saya masih jalankan.

Bisnis yang saya jalankan saat ini sangat sangat praktis. Kenapa praktis? Karena kerumitan yang dulu saya alami pun hampir gak ada, produk yang saya jual pun tidak banyak. Jadi sebagai pemula menurut saya ini bisnis yang tepat. Produk yang saya pasarkan cukup fokus pada satu bidang. Selain variasi produk yang sedikit, modal awalnya pun sangat terjangkau. Awal mula saya mulai bisnis ini cukup dengan modal Rp 1.800.000 sudah bisa berbisnis dan profit yang saya dapatkan pun besar..

Alhamdulillah beruntung saya bisa berada dibisnis ini. Selain praktis, terbukti bisnis ini pun laris manis. Kenapa terbukti laris? Karena selain minim kerumitan, produk yang kami tawarkan gak buat orang konsumtif, yang ada membuat orang sehat. Salah beli pun tetap untung. Bahkan dimasa pandemi saat ini, bisnis ini tetap bersemi. Keuntungan lainnya bisnis ini bukan bisnis musiman, jadi bisa dijalankan kapan saja. Bahkan bisnis ini bisa untuk diwariskan untuk anak kita. Karena bisnisnya bergerak dalam bidang kesehatan.

Dimana kesehatan sangat dibutuhkan setiap saat.. Kecuali bagi mereka yang gak peduli kesehatan sih pasti cuek aja, tapi kebanyakan orang pasti peduli kesehatan.

Selain produknya yang sarat manfaat, tidak buat orang konsumtif dan laris manis. Terbukti bisnis ini pun banyak membawa perubahan untuk para mitra dari omset yang mereka dapat setiap bulan selalu naik. Alhamdulillah kami semua bersyukur bisa berada di komunitas bisnis yang positif ini yaitu KOMUNINTAS MM. Komunitas bisnis pertama dengan Konsep "Marketing With Love", cintai bisnismu maka bisnis akan mencintaimu. Lewat wasilah bisnis ini, bisa mengantarkan mitra membaik penafkahannya, bisa lunas hutang, umroh dan mengumrohkan, beli rumah dan kendaraan cash, bisa punya tabungan haji, bisa bayar kuliah sendiri, dan masih banyak lagi yang didapatkan mitra dari wasilah bisnis ini... Alhamdulillah komunitas MM sudah banyak mencetak para pengusaha baru..

Nah perlu di ingat untuk seorang pemula apalagi belum tau ilmu bisnis, kata mentor bisnis kami alangkah baiknya cari bisnis yang tingkat kerumitannya itu sedikit, praktis dan modalnya Kecil. Karena kata mentor bisnis kami, kalau kita sebagai pemula memulai bisnis dengan yang rumit, akan membuat diri kita kerepotan. Yang terjadi malahan bukannya bisnis berjalan lancar, bisa jadi akan berhenti di tengah jalan dan akhirnya gulung tikar. Jangan sampai teman-teman bisnis kita seperti itu..

Karena saya sudah mengalami dan merasakannya sendiri punya bisnis yang rumit. Oleh sebab itu saya mau membuat EBook ini untuk teman-teman yang ingin memulai bisnis atau pun sudah ada bisnis tetapi ingin bisnisnya lebih praktis lagi. Agar teman-teman yang belum punya bisnis bisa jadikan pengalaman saya sebagai pembelajara dan tidak mengalami yang dulu pernah saya alami.

Di zaman sekarang ini sambil dasteran ataupun sarungan bisa tetap terima transferan setiap hari. Jadi gak ada alasan lagi, untuk teman-teman berdaster atau sarungan ngeluh gak punya duit dan update status di sosmed. Lebih baik update dagangan jauh lebih enak pastinya... Walaupun wanita mencari nafkah itu gak wajib dan gak sunah, tetapi diperbolehkan. Dengan teman-teman punya penghasilan dari rumah, teman-teman sebagai istri bisa untuk bahagiakan orangtua tanpa minta sama suami. Tetapi untuk kamu yang sudah menikah, berbisnis harus punya ridho dari suami , karena ridho suami itu sangat penting.... Ridho suami adalah jalan pintu rezeki untuk kamu. Jangan sampai teman-teman yang sudah menikah memulai bisnis tanpa adanya ridho dari suami..

Sebenarnya bisnis apa sih yang cocok untuk teman-teman? Seperti yang saya bilang sebelumnya, memulai bisnis sebagai pemula memang tidak mudah. Tetapi jika kita sungguh-sungguh dan mau belajar, bukan hal mustahil untuk memulainya. Paling penting dalam bisnis adalah KEYAKINAN dan MULAI. Mulai aja dulu gak harus sempurna, gak harus besar. Apa lagi kalau kebanyakan bertanya doang dan gak mulai-mulai, sayang sekali, teman-teman hanya buang-buang waktu. So sudah saatnya sekarang teman-teman beraksi dan take action, Jangan hanya jadi penonton.

Untuk teman-teman yang belum menikah, minta ridho dari kedua orangtua. InsyaAllah dengan adanya ridho dari kedua orangtua bisnis teman-teman akan berjalan lancar dan sukses. RidhoNya Allah berada pada ridho nta kedua orangtua... Lancarnya rezeki terletak dari ridho kedua orangtua..

Berikut ini ciri-ciri bisnis praktis yang cocok untuk teman-teman yaitu:

1. Bisnis Tanpa Harus Produksi

Kenapa harus bisnis tanpa produksi? Karena sebagai pemula kalau harus produksi akan memerlukan modal yang besar, memakan waktu yang banyak dan memerlukan keahlian khusus. Sebagai pemula pasti ilmu dalam bisnis pun sedikit, bahkan kadang ada yang belum tau sama sekali teknik marketing dalam pemasaran kan? Jadi teman-teman fokus saja pada penawaran, pemasaran dan menjual produk orang lain. Misalnya bisa dengan menjadi Reseller atau agen.

2. Go Online

Zaman sekarang teman-teman tidak mau memanfaatkan kekuatan online ini GAWAT. Dulu mungkin memang orang tidak tahu dan tidak menyangka kalau fungsi hp bisa untuk

memulai usaha, membuka toko, dan menambah penghasilan. Mereka hanya tau hp untuk komunikasi saja. Tetapi sekarang ini dengan HP teman-teman sudah bisa punya toko, bisa menghasilkan rupiah walaupun hanya dirumahs aja. Bahkan toko teman-teman bisa mencapai dunia.. Wowwww enak apa enak banget teman-teman??

Jadi teman-teman jangan sampai tidak bersegera memanfaatkan untuk Go Online. Dengan Go Online teman-teman bisa cetak uang yang banyak, agar bisa berjuang dengan harta dan jiwa...



3. Modal Minim

Sebagai pemula jika diawal sudah mengeluarkan modal besar pasti akan sangat membebani. Karena kalau modal awal besar akan menggerus profit dan balik modal pun lama. Jadi lebih baik hemat-hemat di awal. Karena modal awal mempengaruhi untuk seorang pemula..



4. Produk Bermanfaat

Diluaran sana banyak bisnis yang produknya kurang manfaat. Dibeli hanya karena diinginkan bukan karena dibutuhkan. Jadi hanya bisa membuat orang lain konsumtif.

Karena teman-teman pasti tau, kalau sesuatu yang membuat konsumtif itu gak bagus, dan barang yang hanya di simpan nanti akan di pertanggung jawabkan di akhirat. Misalnya bisa pilih produk di bidang kesehatan.

Karena produk kesehatan pasti semua orang butuhkan, kecuali kalau memang orang yang gak mikirin atau peduli kesehatan pasti cuek. Tetapi kebanyakan orang pasti peduli pada kesehatan. Dijaman serba modern sekarang ini alhamdulillah makin banyak orang yang peduli untuk menjaga kesehatannya, terbukti dengan banyaknya komunitas orang-orang yang hobi sepeda, hobi olah raga dll.

5. Margin Tinggi

Kenapa dalam bisnis teman-teman perlu mempertimbangkan margin? Karena dengan margin yang besar akan memudahkan teman-teman cepat mencapai impian yang diinginkan. InsyaAllah dengan lapangnya rezeki akan membuat teman-teman bisa sedekah lebih banyak, bisa memberikan uang orangtua setiap bulan lebih besar dan bisa untuk tabungan sekolah anak. Selain itu dengan margin besar bisa berbagi hasil atau membuka peluang usaha untuk orang lain. Teman-teman bisa jual pada penjual, jadi teman-teman gak jualan sendiri, bisa punya reseller dan bisa membantu orang lain untuk punya penghasilan juga. Istilahnya bisa bisnis dengan sistem kemitraan dan berkomunitas.

6. Hemat Space/Tempat

Bayangin kalau sebagai pemula harus sewa toko atau gudang untuk taruh barang jualan? Pasti perlu modal yang besar kan? Seperti yang saya sebutkan tadi. Sebagai pemula pilih bisnis yang modalnya kecil. Nah selain modal, teman-teman juga harus pertimbangkan bisnis yang produknya itu gak makan tempat penyimpanan alias produknya kecil. Produk jualan bisa kita taruh di kolong meja ruang tamu atau lemari hiasan kaca, jadi gak makan tempat kan dan beli etalase-etalase yang besar. Teman-teman bisa memanfaatkan tempat dirumah.

7. Mutu Produk Yang baik

Kenapa Mutu itu penting? Karena dengan mutu produk yang baik, akan membuat konsumen puas dan pastinya akan balik lagi beki ke kita. Kepuasan konsumen itu paling utama. Kadang ada diluar sana seorang pebisnis online yang kurang memperhatikan kualitas produk. Saat di foto terlihat bagus, tetapi pas datang beda jauh dengan fotonya. Itu pasti akan membuat konsumen kecewa dan akhirnya gak beli lagi kan ke kita. Jadi teman-teman pastikan kalau berbisnis itu pilih produk yang kualitas atau mutunya bagus.

8. Repeat Order Tinggi

Nah teman-teman juga harus tau nie. Bahwa hidupnya sebuah bisnis itu dari REPEAT ORDER atau PEMBELIAAN ULANG. Repeat Order adalah salah satu pertumbuhan bisnis.

Cari bisnis dengan repeat ordernya 1 bulan 1x atau minimal 3 bulan sekali. Coba teman-teman bayangkan kalau bisnis yang repeat ordernya lama, gimana mau cepat dapat uang dan berkembang bisnisnya kalau belinya saja setahun sekali.

9. Produk Tahan Lama

Ketahanan sebuah produk pun harus teman-teman pikirkan. Pilih produk yang masa kadaluarsana lama. Jangan pilih produk yang mudah busuk. Kalau mudah busuk saat belum terjual akan membuat rugi. Kalau produk tahan lama kan bisa untuk dikirim kemana pun. Karena kalau dikirim lewat ekspedisi pasti perlu waktu yang lama, kalau produk cuma tahan 3 hari, pas sampai ke konsumen yang ada sudah kadaluarsa dan konsumen pasti akan kecewa.

10. Ongkir Murah

Ongkir pun jadi salah satu yang harus teman-teman pertimbangkan. Kalau produk murah tetapi ongkir mahal pasti konsumen akan berpikir dua kali untuk melanjutkan pembelian. Jadi sangat penting juga cari bisnis dengan produk saat dikirim tidak mahal di ongkir. Misalnya dalam 1kg itu bisa muat banyak produk.

11. Bisnis Full Mentoring

Satu lagi yang sangat penting dan perlu teman-teman perhatikan yaitu bisnis yang full mentoring dan punya mentor. Mentor ini sangat penting sekali. Kenapa penting? Karena sebagai pemula yang masih awam dengan dunia bisnis dan belum punya ilmu bisnis dengan adanya mentor ada yang mengarahkan, membimbing dan memberi tahu apa kusiltan yang dihadapi dan apa kendala teman-teman.



Mentor itu ibarat kompas atau tour guide. Dalam perjalanan kalau kita gak punya kompas atau tour guide pasti akan lama sampai tujuan dan mungkin bisa jadi kesasar. Begitupun dengan bisnis, dengan adanya mentor akan membuat teman-teman cepat sampai ketujuan. Kuncinya cuma satu asal teman-teman bisa nurut, manut dan praktek ilmu dari mentor. Karena percuma ada mentor kalau ilmunya gak dipraktikin sama aja sampai kapanpun gak akan ngefek.

12. Berkomunitas

Terakhir yaitu pilih bisnis berkomunitas. Kenapa sih harus berkomunitas? Karena kalau teman-teman bisnis sendiri, disaat teman-teman down gak ada orang yang memberikan support. Namanya manusia pasti mengalami mood yang naik turun. Saya pun merasakan itu. Jika teman-teman bisnis berkomunitas, ada teman di komunitas yang selalu support dan menyemangati disaat mood sedang kurang bagus. Sesuatu yang dilakukan sendiri pasti akan lama terwujud. Pilih komunitas yang membawa teman-teman bertumbuh, bukan hanya bertumbuh secara finansial, tetapi juga bertumbuh dalam semua aspek kehidupan...

Seperti yang saya sebutkan diatas, kami di Komunitas MM sudah berhasil mewujudkan impian dan menjadi solusi membaiknya penafkahan lewat wasilah bisnis yang kami jalankan. Kami bukan hanya sukses sendiri, tetapi sukses bersama-sama.

Itulah ciri- ciri bisnis praktis dan baik yang bisa teman-teman pilih. InsyaAllah dengan teman-teman memilih bisnis dengan ciri-ciri yang sudah saya sebutkan diatas, akan mempermudah teman-teman untuk bisa menjadi Enterpreneur sukses dan bisnis pun akan cepat melesat. Saya doakan apapun bisnis yang teman-teman jalankan saat ini memiliki ciri-ciri bisnis praktis dan baik.



Semoga EBook ini banyak memberikan manfaat untuk banyak orang, terutama untuk teman-teman ibu rumah tangga dan para pekerja yang sedang dirumahkan, ingin mempunyai penghasilan tanpa harus keluar rumah. Saya ucapkan rasa syukur kepada Allah, karena telah melancarkan proses pembuatan EBook ini. Terimakasih untuk mentor bisnis saya yaitu kak Diaz Adriani yang selalu memberikan inspirasi, membimbing, dan memberikan arahan. Terimakasih juga untuk leader saya di MM JakBar kak Istianah, kak Adin Yuniawati dan Kak Amirudin atas semua supportnya, bimbingannya, arahnya dan paksaan demi kebaikan sehingga EBook ini bisa selesai. Tak lupa juga terimakasih untuk suami dan anak tercinta saya atas doa dan supportnya. Bismillah semoga saya bisa terus membersai mitra saya, bisa membantu mitra saya untuk sukses dunia akhirat dan mewujudkan impian mereka semua. Terimakasih untuk mitra-mitra saya tersayang, kalian semua adalah semangat untuk saya bisa terus berjuang di bisnis ini sampai saat ini.

Terimakasih untuk teman-teman yang sudah membaca EBook saya. Mohon maaf jika ada kata-kata saya yang kurang berkenan. Untuk saran dan kritik bisa disampaikan melalui Whatsapp. 089601549901.

Semoga Bermanfaat

Salam Sukses dan Santui dari saya Widya Farahilda (Momprenneur).



